



Zwischenbericht per 31. März 2008

Interim Report as of March 31, 2008

Aktienkurs und Innerer Wert (CHF)

Per 31. März, 2008:

Aktienkurs: CHF 160,00

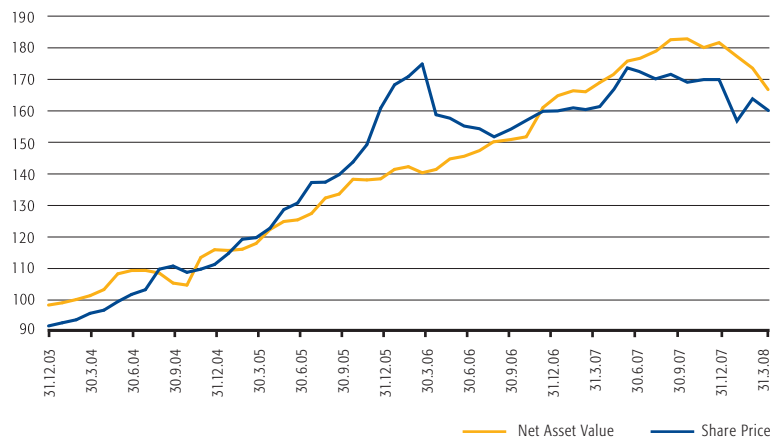
Innerer Wert pro Aktie: CHF 166,60

Share Price and NAV (CHF)

As of March 31, 2008:

Share Price: CHF 160.00

Net Asset Value per Share: CHF 166.60

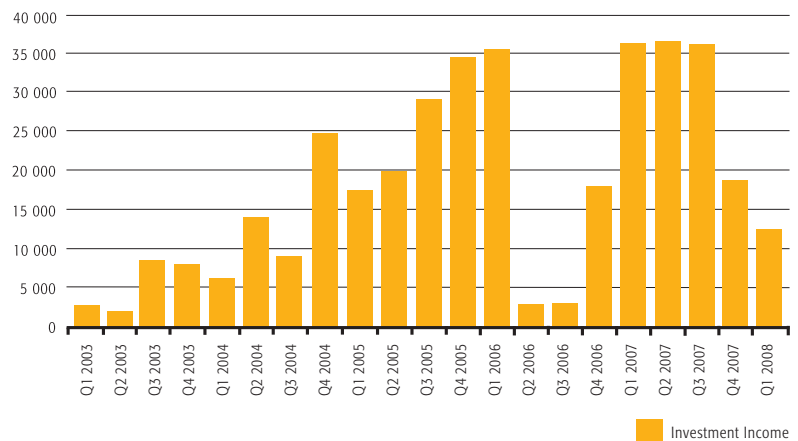


Ertrag aus Anlagevermögen (TCHF)

1. Quartal, 2008: CHF 12,2 Mio.

Investment Income (TCHF)

1st Quarter, 2008: CHF 12.2 million



HIGHLIGHTS IM 1. QUARTAL

Neuzugänge in den Top 20 Investitionen:

- SandRidge Energy (Fair Value: CHF 6,6 Mio.)
- Elster (Fair Value: CHF 5,0 Mio.)
- Shinsei Bank (Fair Value: CHF 4,6 Mio.)

Neue Kapitalzusage:

- Advent Global Private Equity (GPE) VI, L.P. (EUR 20 Mio.)

HIGHLIGHTS IN 1ST QUARTER

New entries in the Top 20 Investments:

- SandRidge Energy (Fair Value: CHF 6.6 million)
- Elster (Fair Value: CHF 5.0 million)
- Shinsei Bank (Fair Value: CHF 4.6 million)

New Commitment:

- Advent Global Private Equity (GPE) VI, L.P. (EUR 20 million)



PRIVATE EQUITY

DAS QUARTAL IM ÜBERBLICK

Trotz der gesamthaft positiven Entwicklung des Portfolios verzeichnete der Innere Wert der AIG Private Equity AG (die «Gesellschaft») auf Grund der ausgeprägten Schwäche des US Dollars (-12,4 % gegenüber dem Schweizer Franken) und einem schwächeren Euro (-5,2 % gegenüber dem Schweizer Franken) im ersten Quartal einen Rückgang. Das schwächere Pfund Sterling und die Kurseinbussen bei einigen kotierten Unternehmen im Portfolio haben ebenfalls zur Korrektur des Inneren Wertes beigetragen. Per 31. März 2008 belief sich der ungeprüfte Innere Wert auf CHF 166,60 je Aktie, was einem Rückgang von 8,5 % gegenüber dem Inneren Wert per 31. Dezember 2007 entspricht.

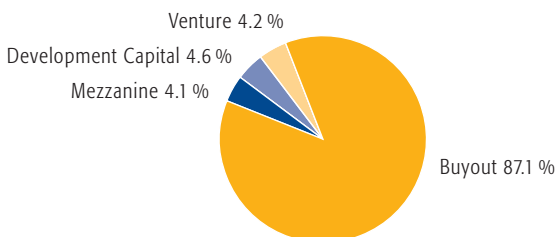
Infolge von abgeschlossenen Transaktionen, die bereits in der ersten Hälfte 2007 vereinbart wurden, und diversen grossen neuen Investitionen (Shinsei Bank, EMI und Numéricable) blieben die Investitionsaktivitäten im ersten Quartal mit monatlich über USD 20 Mio. hoch. Die Ausschüttungen der Fonds beliefen sich pro Monat auf durchschnittlich etwas weniger als USD 9 Millionen, was zu einem erhöhten Verschuldungsgrad der Gesellschaft während des ersten Quartals führte. Wir erwarten, dass sich die Nettoinvestitionen im Verlauf des Jahres verlangsamen werden, sich jedoch von Monat zu Monat Schwankungen ergeben, die vom Timing der Unternehmensverkäufe abhängen.

Die Nettoinvestitionserträge betragen im ersten Quartal CHF 12,2 Mio., was wir angesichts des Marktumfelds für ein gutes Ergebnis halten. Der AIG Horizon Fund, der Verkauf der Direktinvestition in Universal Studio Escape und Advent V haben die grössten Beiträge zu diesem Ergebnis beigetragen. Verschiedene AIG-Unternehmen, einschliesslich der Konzerntochter der Gesellschaft, haben in einer Sekundärentransaktion eine Reihe von Unternehmen im Portfolio veräussert. Infolge dieser Transaktion, wurden zwei Direktinvestitionen (Universal Studios Escape und Vanguard Health Systems) und eine Reihe von Direktinvestitionen, die über AIG Private Equity Portfolio I gehalten wurden sowie von AIG Horizon alleine gehaltene Unternehmen verkauft. Advent V hat im ersten Quartal drei Unternehmen (Casa Reha, Gruppo Argenta und SAG Energy GmbH) zu sehr attraktiven Bewertungen verkauft.

Die ausstehenden Schulden der Gesellschaft und ihren Tochtergesellschaften lauten auf US-Dollar. Da sich der US-Dollar gegenüber dem Schweizer Franken abgeschwächt hat, konnte die Gesellschaft dadurch im ersten Quartal erhebliche Währungsgewinne verbuchen. Diese Gewinne wurden jedoch von den unrealisierten Fremdwährungsverlusten auf den US Dollar Investitionen mehr als wettgemacht. Im Einklang mit den Wertberichtsrichtlinien wurden auf langfristigen Vermögenswerten Abschreibungen vorgenommen (CHF 4,5 Mio.), deren Fair Value über mehr als ein Jahr unter dem Erwerbspreis lag oder signifikant (>30 %) davon abweicht.

1. Diversifikation nach Investitions-Fokus per 31. März 2008 Diversification by Investment Focus as of March 31, 2008

Expressed as % of invested assets applying fair values



Neue Investitionen und Kapitalzusagen

Im ersten Quartal wurde ein Fonds in das Portfolio aufgenommen: Advent Global Private Equity (GPE) Fund VI, L.P. (EUR 20 Mio.) Advent VI wird die von Advent in früheren Fonds verfolgte Strategie weiterverfolgen, wobei sich der Fonds auf folgende Sektoren fokussieren wird: Geschäfts- und Finanzdienstleistungen, Einzelhandel/Verbraucher, Gesundheitswesen, Technologie/Medien/Telekommunikation und den Industriesektor. Advent wird mit Fonds VI in Buyouts mit Mehrheitsbeteiligungen in Westeuropa (mehrheitlich) und Nordamerika investieren. Die Gesellschaft hat im Jahr 2005 in Advent V investiert und ist mit der Performance dieses Vorgängerfonds sehr zufrieden.

Aussichten

Im ersten Quartal wurde eine der Top 20 Investitionen per Jahresende (Universal Studios Escape) verkauft. Diese Investition realisierte insgesamt das 2,58-Fache der ursprünglichen Investitionskosten. Im zweiten Quartal wurde zusätzlich der Verkauf von Asiakasti (Nr. sechs der Top 20 zum Jahresende 2007) angekündigt. Wir rechnen damit, dass im Laufe des Jahres weitere Unternehmen von den 20 grössten Investitionen verkauft werden. Die Gesellschaft hat die vertraglichen Vereinbarungen nach Quartalsende aufgelöst welche im Jahr 1999 kurz nach der Aufnahme der Geschäftstätigkeit abgeschlossen wurden und ihr eine Beteiligung an über 65 Private-Equity-Fonds der Lancierungsjahre 1986 bis 1999 ermöglicht hatte. Der Fair Value dieses Portfolios hat sich aufgrund seiner zunehmenden Reife zum Quartalsende kontinuierlich auf CHF 38,8 Mio. verringert. Fast die Hälfte dieses Wertes befindet sich in vier Fonds, die nun direkt in das Portfolio der Gesellschaft transferiert werden. Für die restlichen Fonds erhielt die Gesellschaft Erlöse zum Inneren Wert.

Der US-Dollar und der Euro sind im April und Anfangs Mai gegenüber dem Schweizer Franken gestiegen. Im Weiteren konnte der Teil des Portfolios mit börsennotierten Unternehmen ebenfalls einen Aufschwung verzeichnen. Die eingegangenen Finanzberichte zum ersten Quartal zeigen, dass die Unternehmen im Portfolio ihre Budgets im Allgemeinen einhalten und sich die Bewertungen weiterhin als stabil erweisen. Im Weiteren scheinen die Transaktionstätigkeiten wieder zuzunehmen. Auch auf den Fremdkapitalmärkten waren in den letzten Wochen Anzeichen für eine Erholung zu beobachten. Der Verkauf von Darlehen in der Höhe von USD 12 Mrd. von Citibank an Apollo, TPG und Blackstone ist ein Anhaltspunkt dafür, dass die Banken ihre Bilanzen bereinigen und damit die Basis für neue Transaktionen schaffen.

2. Investitionsrahmen per 31. März 2008 Investment Framework as of March 31, 2008

Expressed as % of total assets applying fair values

	AIG Funds Portfolio	3rd-Party Funds Portfolio	Direct Investments Portfolio	Total
Developed Markets				
Europe	2.0 %	41.9 %	4.4 %	48.3 %
North America	3.4 %	31.8 %	7.0 %	42.2 %
Other Markets				
Total	9.9 %	78.2 %	11.5 %	99.5 %

QUARTERLY HIGHLIGHTS

Despite overall positive portfolio performance the net asset value per share ("NAV") of AIG Private Equity Ltd. (the "Company") declined in the first quarter as a result of extreme weakness in the US dollar (down 12.4% against the Swiss franc) and a weaker euro (down 5.2%). Also contributing to the decrease in NAV were a weaker pound sterling and declines in the shares prices of many of the Company's listed investments. As of March 31, 2008, the unaudited NAV was CHF 166.60 per share, down 8.5% from the December 31, 2007 NAV.

Due in part to the closing of transactions agreed in the first half of 2007 and also to several large new investments (Shinsei Bank, EMI and Numéricable), new investment activity remained high in the first quarter, with over USD 20 million in capital calls each month. Fund distributions averaged somewhat less than USD 9 million per month, resulting in an increase of leverage during the first quarter. We expect the net investment pace to moderate over the course of the year, although it may vary from month to month depending on the timing of exits.

Investment income was CHF 12.2 million in the first quarter after a slow start in January. Considering the market environment, we believe this is a good result. The main contributors were the AIG Horizon Fund, the sale of the direct investment in Universal Studio Escape and Advent V. Various AIG entities, including the Company's subsidiary, sold in a secondary transaction a number of portfolio companies. As a consequence two direct investments, Universal Studios Escape, Vanguard Health Systems and a number of direct investments held via AIG Private Equity Portfolio I were sold as were companies held uniquely by AIG Horizon. Advent V sold three companies in the first quarter (Casa Reha, Gruppo Argenta and SAG Energy GmbH) at very attractive valuations.

The Company's and its subsidiary's outstanding debt are denominated in US dollars. With the weakening of the US dollar against the Swiss franc, the Company recorded substantial foreign exchange gains in the first quarter (although the gains were more than offset by unrealized foreign exchange losses on US dollar investments). In line with the impairment policy, write-downs of long term assets were recorded (CHF 4.5 million) where the fair value was below cost for more than a year or in cases where the difference is significant (>30%).

New investments and commitments

In the first quarter one fund was added to the portfolio: Advent Global Private Equity (GPE) Fund VI, L.P. (EUR 20 Mio.) Advent VI will continue to pursue the strategy Advent has followed in prior funds, focusing on the following sectors: Business/Financial Services, Retail/Consumer, Healthcare, Technology/Media/Telecom and

Industrials. Advent's aim with fund VI is to invest in control buyout transactions of companies in Western Europe (majority) and North America. The Company has invested in Advent V in 2005 and is very pleased with the performance of this predecessor fund.

Outlook

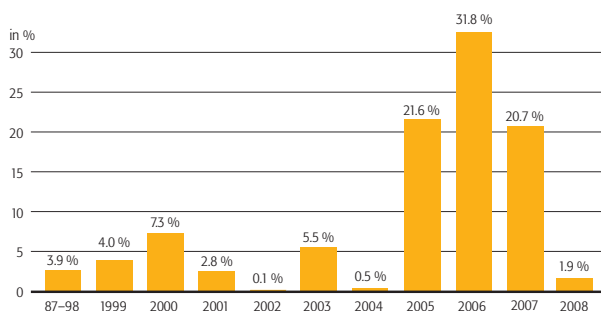
In the first quarter, one of the top 20 investments (Universal Studios Escape) per year end 2007 was sold, realizing overall 2.58 times the original investment cost for this investment. In the second quarter the sale of Asiakastieto (number six company as per year end 2007) was announced. We anticipate further top 20 investments to be sold in the course of 2008. Subsequent to the quarter end the company unwound the contractual agreements. The contractual agreements were entered in 1999 shortly after inception of the Company and provided it with instant exposure to private equity via 65 private equity funds with vintages ranging from 1986 to 1999. With the increased maturity of that portfolio the fair value decreased continuously to CHF 38.8 million at quarter end. Nearly half of the fair value is in four funds. These will be transferred into the portfolio of the Group. For the remaining funds the Group received proceeds equaling NAV.

In April and early May the US dollar and Euro strengthened against the CHF. Additionally, the listed part of the portfolio has rebounded as well. The initial first quarter reports received show that the portfolio companies are generally tracking their budgets and valuations continue to hold up well. Furthermore, the deal activity seems to be picking up again. The leveraged loan market has shown signs of recovery in the last weeks. The sale of leveraged loans of USD 12 billion by Citibank to Apollo, TPG and Blackstone indicates that the banks are in the process clearing their balance sheets of hung debt, establishing the basis for new transactions.

3. Diversifikation nach Lancierungsjahr per 31. März 2008

Diversification by Vintage Year as of March 31, 2008

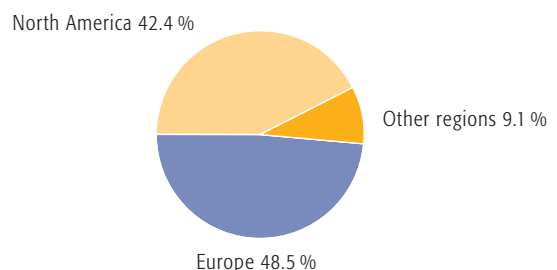
Expressed as % of invested assets applying fair values



4. Diversifikation nach Regionen per 31. März 2008

Diversification by Region as of March 31, 2008

Expressed as % of invested assets applying fair values



TOP 20 INVESTMENTS UPDATE

Das Portfolio der Gesellschaft mit den 20 grössten Investitionen konnte im hier angesprochenen Quartal weiterhin rege Aktivitäten verzeichnen. Eine neue Investition und zwei Unternehmen mit höheren Bewertungen sind in die 20 grössten Investitionen aufgestiegen und haben drei vorherige Investitionen aus dieser Liste verdrängt. Hertz, SandRidge Energy und Shinsei Bank sind die einzigen börsennotierten Unternehmen der 20 grössten Investitionen. Hertz ist infolge seines Aktienkurses, der von USD 15,89 zum Jahresende auf USD 12,06 zum Ende des ersten Quartals gefallen ist, aber auch aufgrund höherer Bewertungen anderer Unternehmen, die dank höherer Rankings in die Liste der 20 grössten Investitionen aufgenommen wurden, vom achten auf den siebzehnten Platz der Liste gerutscht. SandRidge befindet sich nach dem Anstieg des Aktienkurses von USD 35,86 zum Jahresende auf USD 39,15 zum Quartalsende auf Platz elf. Geoservices, ein globaler Dienstleistungsanbieter für Ölförderfirmen mit Hauptsitz in Frankreich, hat das Erstquartal mit einem Wert von CHF 15,2 Mio. als grösste Position im Portfolio beendet. Numéricâble, ein französischer Kabelnetzbetreiber, rückte als Folge des Kaufs eines Teils der Gesellschaft durch zwei Fonds, in welche AIG Private Equity AG investiert, von Nummer 16 auf die fünfte Position vor.

Das Portfolio mit den 20 grössten Investitionen hatte zum Quartalsende einen Fair Value von CHF 162,6 Mio. (31.12.2007: CHF 172,3 Mio.) und machte somit 24,7 % des Inneren Werts aus (31.12.2007: 24,0%). Das Portfolio mit den 20 grössten Investitionen ist nach wie vor gut diversifiziert, und zwar sind 24,3 % in den Kommunikationssektor, 22,8 % in andere Dienstleistungssektoren, 20 % im Konsumgütersektor, 9,3 % in Industrieprodukte und -leistungen, 8,4 % in Finanzdienstleistungen, 7,7 % in den Energiesektor und 7,5 % in den Sektor Medizin/Gesundheitswesen investiert. Das Portfolio ist auch geografisch gesehen gut gestreut und enthält Beteiligungen im nordamerikanischen und europäischen Markt, Schwellenmärkten und global tätigen Unternehmen.

Die in den letzten zwölf Monaten getätigten Investitionen machen mehr als 33 % des Werts der Top 20 aus, wobei sechs der 20 grössten Investitionen zu Anschaffungskosten bewertet sind. Der kleinste Wert der Top 20 blieb mit rund CHF 5 Mio. unverändert, und der durchschnittliche Wert der Top 20 Positionen belief sich auf etwas mehr als CHF 8 Mio.

Allgemein ist die Performance der 20 grössten Investitionen nach wie vor zufriedenstellend, und ein paar Unternehmen erzielen sogar aussergewöhnlich gute Ergebnisse. Geoservices und Kinder Morgan sind gut positioniert, um von den hohen Öl- und Erdgaspreisen zu profitieren.

Neuzugänge bei den 20 grössten Investitionen

Im ersten Quartal stiessen drei Unternehmen in die Top 20 vor, wovon eine Investition im ersten Quartal getätigt wurde: **Shinsei Bank**, ein Unternehmen im Portfolio von JC Flowers II. **SandRidge Energy** (Ares II) und **Elster** (ehemals **Ruhrgas Industries** (CVC IV)) sind aufgrund von Bewertungsanstiegen die beiden Neuzugänge bei den 20 grössten Investitionen.

Shinsei Bank ist ein führendes diversifiziertes Finanzinstitut in Japan, welches innovative Produkte im Bereich Banking auf dem japanischen Markt anbietet. Das Geschäftsmodell basiert auf den drei strategischen Säulen Institutional Banking, Consumer and Commercial Banking und Retail Banking. SandRidge Energy betreibt ein Gas- und Erdölunternehmen in den USA. Das Unternehmen ist in den Segmenten Förderung und Produktion, Bohr- und Ölfeldleistungen, Midstream Gas Services und Wiedergewinnung von CO₂ und tertiärem Öl. Elster ist der weltweit grösste Hersteller von Zählern, die zur Messung des Strom-, Gas- und Wasserverbrauchs von Privat- und Industriekunden verwendet werden.

Veräusserungen bei den 20 grössten Investitionen

Die Gesellschaft hat ihre Beteiligung an **Universal Studios Escape** (Universal) im Februar im Rahmen einer Sekundärtransaktion verkauft. Dieses Unternehmen war lange unter den 20 grössten Investitionen zu finden. Die Investition in Universal wurde im Jahr 2000 getätigt, und Universal hat trotz der negativen Auswirkungen des 11. September 2001 gute Ergebnisse erzielt. Die Gesellschaft hat Universal mit einer Bewertung verkauft, die über dem aktuellen Wert lag, und als Rendite insgesamt das 2,58-fache des investierten Kapitals erzielt. **I-Med Holdings** (ehemals DCA Group) ist aus den Top 20 gefallen, nachdem der Wert infolge eines Kapitalrückflusses nach dem Verkauf des Geschäftsbereichs Altenpflegeheime gesunken war. **Acosta** hat es aufgrund höherer Bewertungen von Neuzugängen nicht ganz in die 20 grössten Investitionen geschafft. Das Unternehmen erzielt nach wie vor solide Betriebsergebnisse.

Aussichten

Asiakastieto, die zum Jahresende 2007 sechstgrösste Investition, wurde im zweiten Quartal mit einer attraktiven Bewertung verkauft. Die Gesellschaft hat einen Verkaufserlös von EUR 6,1 Mio. erhalten und könnte eine weitere Ausschüttung von ca. EUR 1 Mio. erhalten, welche jedoch vom Erreichen von vereinbarten Leistungszielen abhängig ist.

TOP 20 INVESTMENTS

	Investment Date	Portfolio Company	Fair Value (CHF million)	Percentage of NAV	Type	Sector ¹	Geography
1	July 2005	Geoservices	15.2	2.3%	Buyout	Energy	Global
2	March 2006	CapMark	12.7	1.9%	Buyout	Financial Services	North America
3	Aug. 2007	EMI	11.8	1.8%	Buyout	Consumer	Global
4	June 2006	Thomas Nelson Publishing	11.6	1.8%	Buyout	Communications	North America
5	May 2005	Numéricâble	10.9	1.6%	Buyout	Communications	Europe
6	July 2006	Suominen Asiakastieto	9.7	1.5%	Buyout	Services	Europe
7	Oct. 2006	Knowledge Universe Education	9.0	1.4%	Buyout	Services	Global
8	March 2007	FoodVest	7.6	1.2%	Buyout	Consumer	Europe
9	May 2007	Kinder Morgan	7.6	1.1%	Buyout	Energy	North America
10	Jan. 2007	Maxam	6.9	1.0%	Buyout	Industrial Products	Europe

* Denotes publicly traded company (SandRidge Energy's NYSE Ticker: SD; Hertz's NYSE Ticker: HTZ; Shinsei Bank's TSE Ticker: 8303)

¹ EVCA Definition

TOP 20 INVESTMENTS UPDATE

The Company's top 20 investments portfolio continued to show activity during the quarter under review with one new investment and two companies with increased valuations replacing three previous top 20 investments. Hertz, SandRidge Energy and Shinsei Bank are the only top 20 investments that are publicly listed. Hertz dropped from number eight to number seventeen on the list as a result of its stock price decreasing from USD 15.89 at year end to USD 12.06 at the end of the first quarter, but also as a result of increased valuations for other companies that ended up with higher rankings in the top 20. SandRidge lands at number 11 after stock price increased from USD 35.86 at year end to USD 39.15 at the end of the quarter. Geoservices, a global upstream oil field services company headquartered in France, ended the quarter as the largest position in the portfolio with a value of CHF 15.2 million. Numéricable, a French cable company moved from number 16 at year end to number 5 as a result of a transaction that included the purchase of part of the company by two funds through which the Company invests.

The top 20 investments portfolio had a fair value of CHF 162.6 million at quarter end (31.12.2007: CHF 172.3 million), representing 24.7% of NAV (31.12.07: 24.0%). The top 20 portfolio remains well-diversified, with 24.3% in communications, 22.8% in other services, 20% in consumer related businesses, 9.3% in industrial products and services, 8.4% in financial services, 7.7% in energy, and 7.5% in medical/health. The portfolio is also well-diversified geographically, with exposure in North American, European, Emerging Markets and global businesses.

Investments made in the past twelve months make up more than 33% in value of the top 20 investments with six of the top 20 investments valued at original cost. The minimum fair value for inclusion in the top 20 investment portfolio remained stable at around CHF 5 million with the average above CHF 8 million.

Generally, the performance of the top 20 investments remains satisfactory, with a number of companies performing extraordinarily well. Geoservices and Kinder Morgan are well positioned to benefit from high oil and natural gas prices.

New to the Top 20

There are three new portfolio companies in the top 20 in the first quarter, one of which is a new investment: **Shinsei Bank** a JC Flowers II portfolio company. The two entrants to the top 20 due to valuation increases are **SandRidge Energy** (Ares II) and **Elster** (formerly **Ruhrgas Industries** (CVC IV)).

Shinsei is a leading diversified financial institution in Japan bringing innovative banking practices to the Japanese market with a business model based on three strategic pillars: Institutional Banking, Consumer and Commercial Banking, and Retail Banking. SandRidge Energy operates as an oil and gas company in the United States. The company operates through four segments: Exploration and Production, Drilling and Oil Field Services, Midstream Gas Services, and CO₂ and Tertiary Oil Recovery. Elster is the world's largest manufacturer of utility meters used to measure energy, gas and water consumption of residential and industrial customers.

Exits from the Top 20

In February, the Company sold as part of a secondary transaction its holding in **Universal Studios Escape** (Universal) – a long standing top 20 company. The investment in Universal was made in 2000 and despite the adverse impact by the September 11th event Universal posted a good performance. The Company sold Universal at a valuation which was higher than the carrying value and overall returned 2.58 times invested capital. **I-Med Holdings** (formerly DCA Group) fell out of the top 20 after the value decreased due to a return of capital following the sale of the aged care division. **Acosta** fell just outside of the top 20 only because of increased valuations of new entrants. The operating results of the company remain strong.

Outlook

In the second quarter Asiakastiето, the sixth largest investment per year end 2007 was sold. The Company received EUR 6.1 million in proceeds from the sale and may receive an additional contingent payment of approximately EUR 1 million if certain performance goals are met.

	Investment Date	Portfolio Company	Fair Value (CHF million)	Percentage of NAV	Type	Sector ¹	Geography
11	March 2007	SandRidge Energy*	6.6	1.0%	Buyout	Energy	North America
12	Oct. 2007	Ethypharm	6.6	1.0%	Buyout	Medical/Health	Europe
13	Nov. 2006	Freescle	6.5	1.0%	Buyout	Semiconductors	Global
14	Oct. 2007	Primesight	6.5	1.0%	Buyout	Communications	Europe
15	June 2006	The Nielsen Company (VNU)	6.3	1.0%	Buyout	Services	Global
16	Nov. 2006	PBL Media	5.9	0.9%	Buyout	Communications	Australia
17	Dec. 2005	Hertz*	5.8	0.9%	Buyout	Services	Global
18	July 2007	Hema	5.5	0.8%	Buyout	Consumer	Europe
19	Sept. 2005	Elster (fka. Ruhrgas Industries)	5.0	0.8%	Buyout	Industrial	Global
20	Jan. 2008	Shinsei Bank*	4.9	0.7%	Buyout	Financial Services	Japan
Total Fair Value Top 20 Holdings			162.6	24.7%			

INTERIM CONDENSED FINANCIAL INFORMATION

KONSOLIDIERTE BILANZ PER 31. MÄRZ 2008, 31. MÄRZ 2007 (UNGEPRÜFT) UND 31. DEZEMBER 2007 (GEPRÜFT)
 CONSOLIDATED BALANCE SHEET AS OF MARCH 31, 2008, MARCH 31, 2007 (UNAUDITED) AND DECEMBER 31, 2007 (AUDITED)
 in TCHF

	Note	31.3.2008	31.3.2007	31.12.2007
Aktiven/Assets				
Umlaufvermögen/Current assets				
– Flüssige Mittel/Cash and cash equivalents		2 035	34 597	26
– Derivative Finanzinstrumente/Derivative instruments		1 298	792	1 645
– Aktive Rechnungsabgrenzungen/Receivables and prepayments		448	726	1 826
		3 781	36 115	3 497
Anlagevermögen/Long-term assets				
– Darlehen/Loans		15 943	29 331	18 655
– Direktinvestitionen/Direct investments		78 822	96 388	101 788
– Fonds/Funds		689 765	450 984	685 997
– Verträgliche Vereinbarungen/Contractual agreements	1	38 792	51 744	41 425
		823 322	628 447	847 865
Total Aktiven/Total Assets		827 103	664 562	851 362
Passiven/Liabilities and Shareholders' Equity				
Kurzfristiges Fremdkapital/Current Liabilities				
– Passive Rechnungsabgrenzungen/Payables and accrued charges		29 407	15 584	24 008
– Darlehen/Loans		138 648	–	107 954
– Latente Steuern/Deferred tax liability		145	–	145
		168 200	15 585	132 107
Eigenkapital/Shareholders' Equity				
– Aktienkapital/Share capital		412 500	412 500	412 500
– Agio/Share capital premium		149 131	148 770	149 116
– Eigene Aktien (zu Kosten)/Treasury stock (at cost)		–26 897	–36 207	–27 847
– Reserven für Optionsplan/Reserves for stock option plan		196	198	182
– Neubewertungsreserve/Revaluation deficit/surplus		–48 139	20 704	26 772
– Gewinnvortrag/Accumulated surplus		158 532	77 948	77 948
– Reingewinn/Net profit for the period		13 580	25 065	80 584
		658 903	648 977	719 255
Total Passiven/Total Liabilities and Shareholders' Equity		827 103	664 562	851 362
Innerer Wert der Aktie (NAV)/Net asset value per share				
Anzahl ausstehende Aktien per Quartals- und Jahresende/Number of shares outstanding at quarter-end and year-end		3 955 027	3 896 194	3 949 027
Innerer Wert der Aktie (NAV) (in CHF)/Net asset value per share (in CHF)		166.60	166.57	182.13

INTERIM CONDENSED FINANCIAL INFORMATION

KONSOLIDIERTE ERFOLGSRECHNUNG VOM 1. JANUAR BIS 31. MÄRZ 2008/2007 (UNGEPRÜFT)
CONSOLIDATED INCOME STATEMENT FOR THE PERIOD JANUARY 1 TO MARCH 31, 2008/2007 (UNAUDITED)

in TCHF

	1.1.2008– 31.3.2008	1.1.2007– 31.3.2007
Ertrag/Income		
Zinsertrag aus Anlagevermögen/Interest income from non-current assets	1 321	3 135
Dividendenertrag aus Anlagevermögen/Dividend income from non-current assets	36	83
Realisierte Kapitalgewinne aus Investitionen, netto/Net realized gains on investments	10 837	32 840
Zinsertrag aus Umlaufvermögen/Interest income from current assets	1	253
Devisengewinn/Net gain on foreign currency exchange	12 381	–
Total Ertrag/Total Income	24 576	36 311
Aufwand/Expenses		
Managementhonorar/Management fees	–3 514	–3 199
Performance fees	–	–2 925
Service-Gebühren/Service fees	–99	–94
Abschreibungen auf Anlagevermögen/Write-down of non-current assets	–4 480	–1 865
Sonstiger Betriebsaufwand/Other operating expenses	–977	–620
Zinsaufwand/Interest expenses from loans	–1 659	–
Devisenverlust, netto/Net loss on foreign currency exchange	–	–2 339
Verlust auf Finanzinstrumenten, netto/Net loss on derivative instruments	–267	–
Total Aufwand, netto/Total Expenses, net	–10 996	–11 042
Steueraufwand/Tax expenses	–	–204
Periodengewinn, netto/Net profit for the period	13 580	25 065
Gewinn pro Aktie/Earnings per share		
Gewichtetes Mittel der Gesamtzahl der ausstehenden Aktien in der Periode (in 1 000)/ Weighted average number of shares outstanding during the period (in 1 000)	3 951	3 896
Gewinn pro Aktie (in CHF)/Net profit per share (in CHF) – basic	3.44	6.43
Gewinn pro Aktie (in CHF)/Net profit per share (in CHF) – diluted	3.44	6.43

INTERIM CONDENSED FINANCIAL INFORMATION

KONSOLIDIERTE MITTELFUSSRECHNUNG, 1. JANUAR BIS 31. MÄRZ 2008 UND 1. JANUAR BIS 31. MÄRZ 2007 (UNGEPRÜFT)
 CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS FOR THE PERIOD JANUARY 1 TO MARCH 31, 2008 AND JANUARY 1 TO MARCH 31, 2007 (UNAUDITED)
 in TCHF

	1.1.2008- 31.3.2008	1.1.2007- 31.3.2007
Mittelfluss aus operativer Geschäftstätigkeit/Cash Flows from Operating Activities		
Erwerb von Anlagevermögen/Purchase of long-term assets	-80 850	-77 705
Erlös von investiertem Kapital aus Anlagevermögen/Proceeds from return of invested capital in non-current assets	25 258	32 930
Zinseinnahmen aus Umlaufvermögen/Interest income received from current assets	1	255
Zinseinnahmen, netto und Dividenden aus Anlagevermögen/Net interest income non-current assets	1 320	4 001
Dividenden/Dividends received from non-current assets	36	83
Reingewinn aus Investitionen/Net realized gains on investments	11 703	32 136
Erlöse aus derivaten Finanzinstrumenten/Proceeds from derivative instruments	81	-
Betriebsaufwand/Operating costs	-1 307	-1 367
Management- und Performance-Gebühren/Management & Performance fees	-	-1 917
Steueraufwand/Tax expenses	-	-
Nettoveränderung übrige Aktiven und Passiven/Changes in other current assets and liabilities	-	8 911
Total Mittelfluss aus operativer Geschäftstätigkeit/Total Cash Flows from Operating Activities	-43 758	-2 673
Mittelfluss aus Finanzierungstätigkeit/Cash Flows from Financing Activities		
Erlös von Darlehen/Proceeds from loans	42 939	-
Zinsausgaben auf Darlehen/Interest expenses paid	-1 786	-
Verkauf eigener Aktien/Treasury share sale	875	-
Total Mittelfluss aus Finanzierungstätigkeit/Total Cash Flows generated by/(used in) Financing Activities	42 028	-
Fremdwährungsgewinne/-verluste / Foreign Exchange Effect	3 739	91
Zunahme (Abnahme) flüssige Mittel/Increase (decrease) in Cash and Cash Equivalents	2 009	-2 582
Flüssige Mittel per 1. Januar/Cash and Cash Equivalents as of January 1	26	37 179
Flüssige Mittel per 31. März/Cash and Cash Equivalents as of March 31	2 035	34 597

ENTWICKLUNG DES KONSOLIDierten EIGENKAPITALS FÜR DEN ZEITRAUM VOM 1. JANUAR 2007 BIS 31. MÄRZ 2008
 STATEMENT OF CHANGES IN CONSOLIDATED SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE PERIOD JANUARY 1, 2007 TO MARCH 31, 2008
 in TCHF

	Share Capital	Share Capital Premium	Less Treasury Stock	Reserve for stock optionplan	Revaluation reserve	Accumulated surplus	Total Shareholders' Equity
Wert per 1. Januar 2007/Balance January 1, 2007	412 500	148 770	-36 207	156	22 679	77 948	625 846
Wertabnahme von Investitionen/Value decrease on investments					-1 124		-1 124
Wertzunahme von Investitionen infolge von Fremdwährungsunterschieden/ Value increase on investments due to currency differences					-851		-851
Geschäfte mit eigenen Aktien/Transaction in treasury shares							-
Veränderung Reserven für Optionsplan/Transaction in reserve for stock option plan				42			42
Nettogewinn für die Periode/Net profit for the period						25 065	25 065
Total Eigenkapital per 31. März 2007/ Total Shareholders' Equity as of March 31, 2007	412 500	148 770	-36 207	198	20 704	103 013	648 978
Wert per 1. Januar 2008/Balance January 1, 2008	412 500	149 116	-27 847	182	26 772	158 532	719 255
Wertabnahme von Investitionen/Value decrease on investments					-6 106		-6 106
Wertabnahme von Investitionen infolge von Fremdwährungsunterschieden/ Value decrease on investments due to currency differences					-68 805		-68 805
Geschäfte mit eigenen Aktien/Transaction in treasury shares		15	950				965
Veränderung Reserven für Optionsplan/Transaction in reserve for stock option plan				14			14
Nettogewinn für die Periode/Net profit for the period						13 580	13 580
Total Eigenkapital per 31. März 2008/ Total Shareholders' Equity as of March 31, 2008	412 500	149 131	-26 897	196	-48 139	172 112	658 903

ANHANG ZU DER UNGEPRÜFTEN PERIODENRECHNUNG für den Zeitraum bis zum 31. März 2008.

Grundlagen der Rechnungslegung

Diese konsolidierte Zwischenberichterstattung zum 31. März 2008 wurde in Übereinstimmung mit IAS 34, «Zwischenberichterstattung» sowie den Rechnungslegungsvorschriften des Zusatzreglements der SWX Swiss Exchange für die Kotierung von Investmentgesellschaften und dem schweizerischen Gesetz erstellt. Die zu Grunde liegenden Konsolidierungs- und Bewertungsgrundsätze stimmen mit denjenigen der konsolidierten Jahresrechnung für das am 31. Dezember 2007 abgeschlossene Geschäftsjahr über ein.

Aus der Anwendung der neuen und angepassten Standards resultierten keine wesentlichen Effekte und Änderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen.

1. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Nach dem Bilanzstichtag vom 31. März 2008 hat die Gruppe ihre drei Vertraglichen Vereinbarungen aufgelöst. Dabei hat die Gruppe die wirtschaftlichen Interessen an spezifischen Private Equity Fonds zurückgegeben. Die Gruppe wird in Absprache mit der Vertragspartei, sofern der Transfer genehmigt wird, direkten Zugang zu vier Fonds erhalten (Palamon European Equity Partner, Doughty Hanson & Co. III, Apollo Investment Fund IV and Blackstone Capital Partners III). Die Vertraglichen Vereinbarungen wurden 1999 kurz nach der Aufnahme der Geschäftstätigkeit abgeschlossen und ermöglichten der Gruppe den Zugang zu einem breit diversifizierten Private Equity Portfolio. Die Vertraglichen Vereinbarungen haben auf Grund der zunehmenden Reife der zugrunde liegenden Fonds immer mehr an Gewicht im Portfolio der Gesellschaft verloren und gleichzeitig substanziale administrative Ressourcen in Anspruch genommen. Diese Tatsachen führten zum Entscheid die Vertraglichen Vereinbarungen aufzulösen.

Ansonsten gab es keine materiellen Vorkommnisse, die sich nachteilig auf den Inhalt der im Finanzbericht dargestellten Informationen auswirken könnten.

NOTES TO THE UNAUDITED FINANCIAL INFORMATION for the period ended March 31, 2008.

Basis of Presentation

The consolidated interim financial statements per March 31, 2008 are prepared in accordance with IAS 34 "Interim Financial Reporting" and are in accordance with Swiss law and the accounting provisions as laid down in the Additional Rules for the Listing of Investment Companies for the SWX Swiss Exchange. The principles of accounting applied to for the interim financial statements per March 31, 2008 correspond to those of the annual report 2007.

There are no substantial effects and changes in the accounting policies due to the adoption of the new and existing revised standards.

1. Subsequent events

Following the balance sheet date of March 31, 2008 the Group unwound the three Contractual Agreements. Thereby, the Group rendered its economic interest in specific private equity funds. In agreement with the counterparty the Group will, provided the transfer will be approved, obtain direct access to four funds (Palamon European Equity Partner, Doughty Hanson & Co. III, Apollo Investment Fund IV and Blackstone Capital Partners III). The Contractual Agreements were concluded in 1999 and provided the Group access to a broadly diversified private equity portfolio. Due to the maturity of the underlying funds, the Contractual Agreements have lost weight in the Groups portfolio while requiring substantial administrative resources it was decided to unwind the transaction.

Otherwise, there have been no material events that could impair the integrity of the information presented in the financial statements.

AIG PRIVATE EQUITY PORTFOLIO IN MILLIONEN PER 31. MÄRZ 2008

Name of Fund	Strategic Focus	Geographic Focus	Inception	Outstanding Commitments in CHF	Fair Value in CHF
AIG Fund Portfolio					
AIG Altaris Health Partners II, L.P.	Dev. Capital	North America	2007	19.54	0.30
AIG Blue Voyage Fund, L.P.	Regional	Europe	2000	–	0.31
AIG Brazil Special Situations Fund, L.P.	Regional	South America	2000	1.27	2.69
AIG Brazil Special Situations Fund II, L.P.	Regional	South America	2007	8.06	1.46
AIG Global Emerging Markets Fund II, L.P.	Regional	Global	2005	1.96	16.39
AIG Global Sports & Entertainment Fund, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Global	2000	1.23	3.25
AIG Highstar Capital, L.P.	Buyout	North America	2000	0.30	0.30
AIG Highstar Capital III, L.P.	Buyout	North America	2007	13.47	12.58
AIG Horizon Partners Fund, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Europe/US	1999	1.48	14.18
AIG New Europe Fund II, L.P.	Buyout	Europe	2007	21.34	8.99
AIG Orion Fund, L.P.	Venture	Israel	2000	–	0.07
CapVest Equity Partners, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Europe	1999	–	6.05
CapVest Equity Partners II, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Europe	2007	21.31	9.19
AIG Private Equity Portfolio L.P. I AIG Funds	NA	NA	NA	NA	2.14
Subtotal AIG Funds				89.96	77.86
As % of Total Assets				10.9%	9.4%

Third Party Fund Portfolio

International Funds

Advent International GPE V-C, L.P.	Buyout	Europe	2005	5.06	15.13
Advent International GPE VI, L.P.	Buyout	Europe/North America	2008	31.36	–
Affinity Asia Pacific Fund III, L.P.	Buyout	Asia	2007	15.02	4.55
Astorg III	Buyout	Europe	2003	2.82	22.26
Astorg IV	Buyout	Europe	2007	21.18	10.18
Carlyle Europe Partners II, L.P.	Buyout	Europe/North America	2003	1.73	22.83
Carlyle Europe Partners III, L.P.	Buyout	Europe/North America	2007	45.34	9.52
Carlyle Japan Partners II, L.P.	Buyout	Japan	2006	6.31	0.90
Cognetas, L.P.	Buyout	Europe	2001	–	9.15
Cognetas II, L.P.	Buyout	Europe	2005	13.95	10.14
CVC Capital Partners Asia Pacific II, L.P.	Buyout	Asia	2005	1.49	15.72
CVC Capital Partners Asia Pacific III, L.P.	Buyout	Asia	2008	13.03	1.86
CVC European Equity Partners III, L.P.	Buyout	Europe	2001	0.54	5.08
CVC European Equity Partners IV, L.P.	Buyout	Europe/Asia	2005	6.15	24.25
CVC European Equity Partners Tandem Fund, L.P.	Buyout	Europe/Asia	2007	11.13	4.51
Emerging European Convergence Fund II, L.P.	Buyout	Europe	2006	4.21	11.86
EQT III, L.P.	Buyout	Europe	2001	2.29	7.01
EQT IV, L.P.	Buyout	Europe	2004	3.23	16.40
EQT V, L.P.	Buyout	Europe	2006	11.83	6.43
GMT Communications Partners III, L.P.	Buyout	Europe	2006	15.96	19.65
Ibersuizas II, L.P.	Buyout	Europe	2006	9.61	10.90
Lexington Capital Partners IV, L.P.	Buyout/Venture	Europe	2000	0.38	6.87
Lexington Capital Partners VI, L.P.	Buyout/Venture	Europe/North America	2006	14.91	13.49
Lion Capital Fund II, L.P.	Buyout	Europe	2007	20.43	10.96
Mid Europa III, L.P.	Buyout	Europe	2007	14.06	1.62
Odewald Private Equity Partners III, L.P.	Buyout	Europe	2007	14.50	9.21
PAI Europe IV, L.P.	Buyout	Europe	2005	6.67	18.97
PAI Europe V, L.P.	Buyout	Europe	2007	31.30	0.06
Sovereign Capital II, L.P.	Buyout	Europe	2005	5.27	2.55
Terra Firma Investments III, L.P.	Buyout	Europe	2007	21.13	16.48
The Third Cinven Fund	Buyout	Europe	2001	0.95	9.77
The Fourth Cinven Fund	Buyout	Europe	2007	24.81	21.47
Unison Capital Partners II	Buyout	Asia	2005	1.22	1.96
Unison Standby Facility	Buyout	Asia	2007	4.71	0.26
Ventizz Capital Fund IV, L.P.	Buyout	Europe	2007	23.33	3.33
AIG Private Equity Portfolio L.P. I International Funds	NA	NA	NA	–	3.30
Subtotal International Funds				405.91	348.63
As % of Total Assets				49.1%	42.2%

Third Party Fund Portfolio

US Funds

Apollo VI, L.P.	Buyout	North America/Europe	2006	8.85	19.02
Apollo VII, L.P.	Buyout	North America/Europe	2007	23.10	1.70
Ares Corporate Fund II, L.P.	Buyout	North America	2006	8.98	18.97
Avista Capital Partners, L.P.	Buyout	North America	2007	5.36	19.45
Berkshire Fund VII, L.P.	Buyout	North America	2006	24.95	5.40
Blackstone Capital Partners V, L.P.	Buyout	North America/Europe	2006	19.90	31.70

AIG PRIVATE EQUITY PORTFOLIO IN MILLION AS OF MARCH 31, 2008

Name of Fund	Strategic Focus	Geographic Focus	Inception	Outstanding Commitments in CHF	Fair Value in CHF
Carlyle Partners IV, L.P.	Buyout	North America/Europe	2005	1.84	20.41
Carlyle Partners V, L.P.	Buyout	North America/Europe	2007	23.05	6.72
Charlesbank Equity Partners VI, L.P.	Buyout	North America	2005	3.23	2.10
CHS Private Equity V, L.P.	Buyout	North America	2005	2.57	6.07
Cortec Group Fund IV, L.P.	Buyout	North America	2006	12.93	5.83
Diamond Castle IV, L.P.	Buyout	North America	2006	13.02	12.17
HealthCare Ventures VIII, L.P.	Venture	North America	2005	5.75	1.62
J. C. Flowers Fund II, L.P.	Buyout	North America	2006	10.48	13.17
KRG Capital Fund III, L.P.	Buyout	North America	2005	3.80	12.30
KRG Capital Fund IV, L.P.	Buyout	North America	2007	24.80	0.65
Madison Dearborn V, L.P.	Buyout	North America	2006	4.08	15.92
Mill Road Capital Partners, L.P.	Buyout	North America	2007	13.68	1.06
New Mountain Investments III, L.L.C.	Buyout	North America	2007	18.51	1.32
Olympus Growth Fund V, L.P.	Buyout	North America	2007	22.81	0.01
Platinum Equity Capital Partners II, L.P.	Buyout	North America/Europe	2008	12.71	7.13
Polaris Ventures V, L.P.	Venture	North America	2006	7.69	2.20
SFW Partners I, L.P.	Buyout	North America	2007	19.13	0.71
Silver Lake Partners III, L.P.	Buyout	North America	2007	26.22	3.54
Sun Capital Advisors V, L.P.	Buyout	North America	2007	14.84	2.03
Technology Crossover Ventures IV, L.P.	Venture	North America	2000	0.24	2.31
Thompson Street Capital Partners II, L.P.	Buyout	North America	2006	9.99	2.44
TowerBrook Capital Partners II, L.P.	Buyout	North America/Europe	2006	8.30	12.82
VSS Communications Partners IV, L.P.	Buyout	North America	2006	3.51	10.16
Wellspring Capital Partners IV, L.P.	Buyout	North America	2006	5.07	1.60
WestView Capital Partners, L.P.	Buyout	North America	2005	5.90	4.79
AIG Private Equity Portfolio L.P. I US Funds	NA	NA	NA	-	17.95
Subtotal US Funds				365.30	263.28
As % of Total Assets				44.2%	31.8%
Contractual Agreements				-	38.79
As % of Total Assets				0.0%	4.7%
Direct Investments Portfolio					
Equity					
Acosta	Buyout	North America	2006		4.48
Advanstar Communications	Buyout	North America	2007		3.68
AMF Bowling Worldwide	Buyout	North America	2004		1.49
Bell-Riddell Holdings	Buyout	North America	2006		1.25
Body Central	Buyout	North America	2006		1.41
Capmark	Buyout	Global	2006		12.65
Falcon Farms	Buyout	North America	2007		0.52
Flash Global Logistics	Buyout	North America	2007		0.95
Hertz	Buyout	North America	2005		2.78
Knowledge Universe Education	Buyout	North America	2007		8.97
Kwik-Fit	Buyout	Europe	2005		2.09
MVLF	Mezzanine	Europe	2006		15.46
National Bedding Company	Buyout	North America	2005		0.66
NXP Semiconductors	Buyout	Global	2006		2.79
Sentient Flight Group, LLC (fka. JetDirect Aviation)	Buyout	North America	2006		1.50
SunGard Data Systems.	Buyout	North America	2005		1.70
Theravance	Venture	Global	2000		-
Thomas Nelson Publishing	Buyout	North America	2006		11.65
United Surgical Partners International	Buyout	North America	2007		1.36
Xanodyne	Buyout	North America	2005		1.27
AIG Private Equity Portfolio L.P. I Direct Investments	Buyout/Venture	North America	NA		2.16
Subtotal Direct Investments					78.82
As % of Total Assets					9.5%
Loans					
Flint Group (fka. Xsys/Aster)	Buyout	Global	2004		1.83
MVLF	Mezzanine	Europe	2006		14.11
Subtotal Loans					15.94
As % of Total Assets					1.9%
Total of all Investments				861.17	823.32
As % of Total Assets				104.1%	99.5%

FIRMENPROFIL

Die AIG Private Equity AG ist eine schweizerische Beteiligungsgesellschaft mit dem Ziel, durch die aktive Bewirtschaftung eines ausgewogenen Portfolios von Private Equity-Fonds-Anlagen und Direktinvestitionen in operativ tätige Unternehmen für die Aktionäre langfristig Kapitalzuwachs zu erzielen. Dasselbe Team, welches für die Private Equity Anlagen der American International Group, Inc. verantwortlich ist, ist auch als Anlageberater für die AIG Private Equity AG tätig. Mit über acht Jahren Betriebserfahrung in diversen Marktzyklen verfügt die AIG Private Equity AG über einen soliden Leistungsausweis und ein reifes Portfolio von Fonds- und Direktinvestitionen. Die AIG Private Equity AG ist an der SWX Swiss Exchange unter dem Symbol «APEN» kotiert.

COMPANY PROFILE

AIG Private Equity Ltd. is a Swiss investment company with an objective to achieve long-term capital growth for shareholders by investing in a diversified portfolio of private equity funds and privately held operating companies. The same team that manages private equity investments for American International Group, Inc. acts as investment advisor for AIG Private Equity Ltd. With eight years of operating history in a variety of market conditions, AIG Private Equity Ltd. has a solid track record and a mature portfolio of funds and direct investments. AIG Private Equity Ltd. is listed on the SWX Swiss Exchange under the ticker symbol "APEN".

ORGANISATION/ORGANIZATION

Verwaltungsrat/Board of Directors

Eduardo Leemann, Chairman
Dr. Christian Wenger, Vice Chairman
Dr. Ernst Mäder
Dr. Roger Schmid
Robert Thompson

Anlageausschuss/Investment Committee

Dr. Thomas Lips, Chairman
FT Chong (Direct Investments)
Steven Costabile (Fund Investments)
Win Neuger

Geschäftsleitung/Management

Andrew Fletcher
Conradin Schneider

Revisionsstelle/Auditors

PricewaterhouseCoopers AG
Birchstrasse 160
CH-8050 Zürich

WICHTIGE INFORMATIONEN/ IMPORTANT INFORMATION

Valorennummer/Swiss Security Number

915.331
ISIN: CH0009153310
Ticker: APEN

Handel/Trading Information

Reuters: APEZn.S
Bloomberg: APEN
Telekurs: APEN

Internet: www.aigprivateequity.com

ADRESSEN/ADDRESSES

Sitz der Gesellschaft/Registered Office

AIG Private Equity AG
Grafenauweg 8
CH-6300 Zug, Schweiz/Switzerland
Telefon/Phone +41 (41) 710 70 60
Fax +41 (41) 710 70 64
E-Mail info@aigprivateequity.com

Tochtergesellschaften/Subsidiaries

AIG Private Equity (Bermuda) Ltd.
29, Richmond Road
Pembroke, HM 08
Bermuda

APEN Faith Media Holdings, LLC
2711 Centerville Road, Suite 400
Wilmington, New Castle County
Delaware 19808
USA

Bitte kontaktieren Sie uns wie folgt, falls Sie uns eine Investitionsmöglichkeit präsentieren wollen/
If you would like to submit an investment proposal please contact :

Direktinvestitionen mit Domizil in den USA/
For US direct investments:
FT.Chong@aig.com
Telefon/Phone +1 646 857 8651

Private-Equity-Fonds mit Domizil in den USA/
For US based private equity funds:
Steven.Costabile@aig.com
Telefon/Phone +1 646 857 8693

Direktinvestitionen mit Domizil in Europa/
For European direct investments:
Rajveer.Ranawat@aig.com
Telefon/Phone +44 207 954 8121

Private-Equity-Fonds mit Domizil in Europa/
For European private equity funds:
Axel.Kuehn@aig.com
Telefon/Phone +41 44 227 52 57

AIG

PRIVATE EQUITY