



Quartalsbericht per 31. März 2007

Quarterly Report as of March 31, 2007

Aktienkurs und Innerer Wert (CHF)

Per 31. März, 2007:

Aktienkurs: CHF 160,50

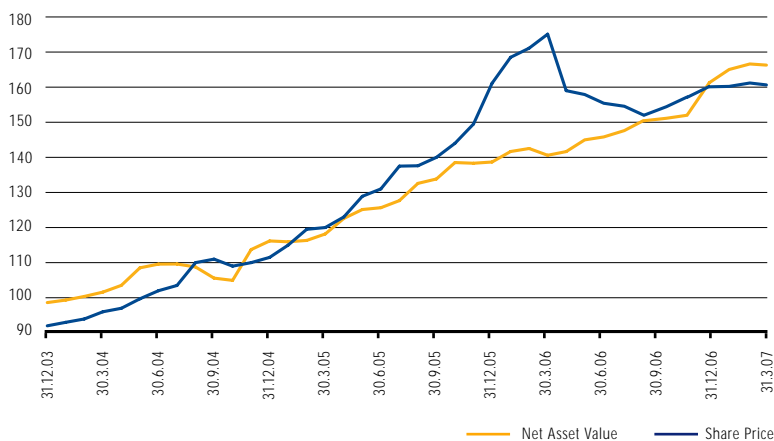
Innerer Wert pro Aktie: CHF 166,57

Share Price and NAV (CHF)

As of March 31, 2007:

Share Price: CHF 160.50

Net Asset Value per Share: CHF 166.57

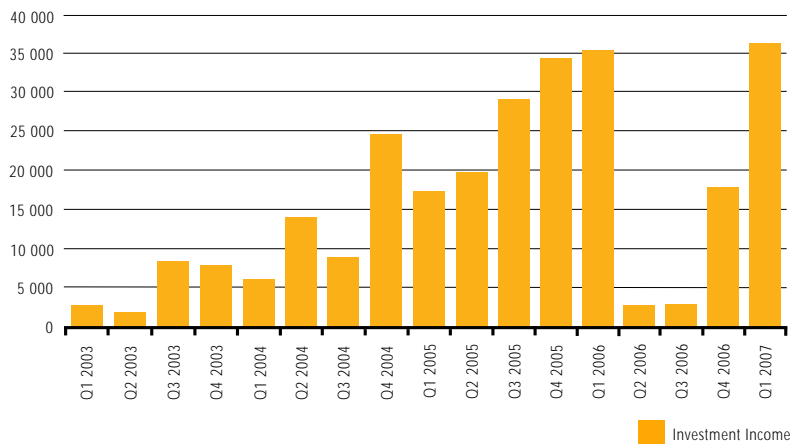


Ertrag aus Anlagevermögen (TCHF)

1. Quartal, 2007: CHF 36,1 Mio.

Investment Income (TCHF)

1st Quarter, 2007: CHF 36.1 million



HIGHLIGHTS IM 1. QUARTAL

Ertrag aus Anlagevermögen erreicht im ersten Quartal 2007 einen neuen Höchststand von **CHF 36,1 Mio.**

HIGHLIGHTS IN 1ST QUARTER

Investment Income reaches record level of **CHF 36.1 million** in the first quarter 2007.

AIG

PRIVATE EQUITY

DAS QUARTAL IM ÜBERBLICK

AIG Private Equity AG (die «Gesellschaft») konnte ein solides erstes Quartal verbuchen. Der (ungeprüfte) Innere Wert stieg um CHF 5,94 (3,7 %) je Aktie auf CHF 166,57 je Aktie. Alle Bestände im Portfolio haben einen Beitrag zu diesem guten Ergebnis geleistet. Der Aktienkurs blieb jedoch schwach und konnte nur einen geringfügigen Anstieg um CHF 0,30 auf CHF 160,50 je Aktie verzeichnen. Die Währungen hatten nur unwesentliche Auswirkungen auf den Nettoinventarwert.

Der Anstieg des Inneren Wertes ist einer grossen Anzahl an Werterhöhungen sowie Gewinnen aus dem Verkauf von Investitionen im Portfolio zu verdanken, deren Preis über der letzten von der Gesellschaft verwendeten Bewertung lag. Die Ergebnisse wurden durch die starke Kursentwicklung von Hertz im Laufe des Quartals (36%), den Wertanstieg aufgrund eines Teilverkaufs von AZ Electronic Materials (einer Carlyle Portfoliogesellschaft) und die Rekapitalisierung von Travelport (einer Blackstone Portfoliogesellschaft) begünstigt. Abgesehen von Hertz wiesen die anderen zu Jahresbeginn im Portfolio enthaltenen börsennotierten Unternehmen der 20 grössten Investitionen (Theravance, Symrise und QinetiQ) im Quartal gemischte Ergebnisse auf.

Die Erträge aus Anlagevermögen verzeichneten im ersten Quartal einen neuen Rekordwert in Höhe von CHF 36,1 Mio. und übertrafen den bisherigen Höchstwert vom ersten Quartal 2006 (CHF 35,4 Mio.). Die Veräusserung der grössten Investition im Portfolio der Gesellschaft (FoodVest) allein brachte einen Kapitalgewinn von CHF 14 Mio. Der vollständige Verkauf von QintiQ (zum Jahresende 2006 eine der 20 grössten Investitionen) sowie der Verkauf von Ubiquity, einem ehemals zum Kreis der 20 grössten Investitionen gehörenden Unternehmen, und der Verkauf von Unternehmen im Portfolio des Cognetas I Fonds haben ebenfalls zu den Ergebnissen beigetragen. Die restlichen Gewinne stammten aus verschiedenen Teilen des übrigen Portfolios. Die Ausschüttungen und Kapitalabrufe hielten sich etwa die Waage, was dazu führte, dass der Barbestand zum Quartalsende gegenüber dem Jahresende mehr oder weniger unverändert war. Der Barbestand belief sich auf 5,2% des Gesamtvermögens (5,8% zum Jahresende 2006). Die Abschreibungen auf Anlagevermögen betragen CHF 1,9 Mio. (CHF 28,8 Mio. für das gesamte Jahr 2006).

Neue Investitionen und Kapitalzusagen

Die Gesellschaft hat im ersten Quartal acht Zahlungsverpflichtungen an Fonds und eine Direktinvestition vorgenommen. Fünf Fonds konzentrieren sich bei ihren Investitionen auf Europa, zwei auf die USA und einer auf Asien. Für Nachfolgefonds in den Händen bereits vorhandener Manager wurden drei Kapitalzusagen vorgenommen. **Carlyle Europe Partners III** (EUR 35 Mio.) folgt den beiden ersten europaweit tätigen Fonds, die sehr gute Ergebnisse erzielt haben. Die Gesellschaft ist bereits Investor in den beiden vorherigen Fonds. Bei **Astorg IV** (EUR 20 Mio.) handelt es sich um einen Fonds, der nur in Frankreich Buyouts im mittleren Marktsegment tätigt. Die Gesellschaft hatte auch dem dritten Fonds von Astorg Kapital zugesagt

und ist mit seiner Performance äusserst zufrieden. **Lion Capital Partners II** (EUR 20 Mio.), **Terra Firma Capital Partners III** (EUR 25 Mio.) und **Odewald III** (EUR 15 Mio.) sind neue Manager im Portfolio der Gesellschaft. Terra Firma und Lion Capital investieren europaweit, während sich **Odewald** auf Buyouts im mittleren Marktsegment in Deutschland konzentriert. **Terra Firma** strebt Buyouts grosser, komplexer Unternehmen mit einem hohen Bestand an Aktiven an, die eine betriebliche und/oder strategische Änderung benötigen. **Lion Capital** investiert hauptsächlich in solide Gelegenheiten in der Konsumgüterindustrie. Diese drei Fonds stellen attraktive Neuzugänge im Portfolio der Gesellschaft dar. Sie schliessen spezifische Lücken im Hinblick auf die Zusammensetzung des Portfolios. In das Portfolio wurden ferner zwei auf Nordamerika ausgerichtete Fonds aufgenommen. **Sun Capital** (USD 17 Mio.) ist ein Investor, der Restrukturierungen im mittleren Marktsegment in Nordamerika und in geringerem Umfang auch in Westeuropa und Japan durchführt. Der Fonds strebt Mehrheitsbeteiligungen an Unternehmen mit einer starken Marktposition bzw. einem hohen Unternehmenswert an, die jedoch schlechte Ergebnisse aufweisen, mit erheblichen betrieblichen Herausforderungen konfrontiert sind, ein unzulängliches oder unvollständiges Management haben oder in vermeintlich wenig attraktiven Branchen tätig sind. **Silver Lake III** (USD 30 Mio.) ist die führende Private-Equity-Firma, die sich ausschliesslich auf Investitionen in Technologieunternehmen konzentriert. Während Sun Capital ein für die Gesellschaft neuer Manager ist, bestehen zu Silver Lake bereits Beziehungen. Silver Lake I ist ein bestehender Fonds im Portfolio der Gesellschaft. **Affinity Asia Pacific Fund III** (USD 25 Mio.) führt hauptsächlich auf Beherrschung ausgerichtete Buyout-Investitionen in etablierte, marktführende Unternehmen in der Region Asien-Pazifik durch, vorwiegend in Korea, Australien, Singapur, Hongkong, Japan, Taiwan und China.

Die Gesellschaft hat eine erste Direktinvestition in **Falcon Farms** (USD 0,4 Mio.) vorgenommen und zugesagt, weitere USD 1,6 Mio. in den führenden Importeur und Vertriebs Händler von frischen Schnittblumen in den USA und Kanada zu investieren. Falcon Farms bestellt in Kolumbien, Ecuador und Mexiko mehr als 300 Hektar Ackerland und liefert Blumen an führende Grosshändler in ganz Nordamerika.

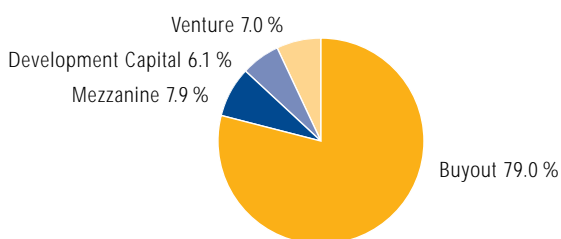
Aussichten

Der positive Trend hat auch im zweiten Quartal angehalten. Die Investitionserträge sind nach wie vor gut, und der Aktienkurs hat in letzter Zeit zur Stärke tendiert. Wir rechnen mit einer anhaltenden soliden Performance, da geplant ist, im Laufe des Jahres eine Anzahl der reiferen Investitionen zu verkaufen. Hierzu gehören beispielsweise die börsennotierten Unternehmen unter den zwanzig grössten Investitionen des Portfolios. Des Weiteren rechnen wir damit, dass infolge der hohen Liquidität auf den Fremdfinanzierungsmärkten eine Reihe von Unternehmen im Portfolio ihre Kapitalstruktur via Rekapitalisierung optimieren werden. Die Private-Equity-Branche als Ganzes dürfte ihre derzeit guten Ergebnisse fortsetzen können.

1. Diversifikation nach Investitions-Fokus per 31. März 2007

Diversification by Investment Focus as of March 31, 2007

Expressed as % of invested assets applying fair values



2. Investitionsrahmen per 31. März 2007

Investment Framework as of March 31, 2007

Expressed as % of total assets applying fair values

	AIG Funds Portfolio	3rd-Party Funds Portfolio	Direct Investments Portfolio	Total
Developed Markets				
Europe	2.7 %	33.1 %	8.3 %	44.1 %
North America	4.8 %	26.6 %	10.6 %	42.0 %
Other Markets				
Total	12.3 %	63.4 %	18.9 %	94.6 %

QUARTERLY HIGHLIGHTS

AIG Private Equity Ltd. (the "Company") recorded a strong first quarter, with the unaudited net asset value ("NAV") increasing CHF 5.94 (3.7%) per share to CHF 166.57 per share, while the share price remained flat, increasing marginally by CHF 0.30 to CHF 160.50 per share. All parts of the portfolio contributed to the good result while currencies had only a marginal impact on the NAV.

The increase in NAV resulted from a large number of valuation increases as well as gains from the sale of portfolio investments that were effected at a higher price than the last valuation that was used by the Company. The main drivers were the strong share price development of Hertz during the quarter (+36%), an increase in valuation for AZ Electronic Materials (a Carlyle portfolio company) based on a partial sale of the company, and a valuation increase for Travelport (a Blackstone portfolio company). Aside from Hertz the other listed companies in the top 20 portfolio at the beginning of the year (Theravance, Symrise and QinetiQ) showed mixed performance during the quarter.

In the first quarter, the Company had record investment income of CHF 36.1 million, surpassing the previous record for investment income that was set in the first quarter of 2006 (CHF 35.4 million). The sale of the Company's largest portfolio investment (FoodVest) contributed CHF 14 million in capital gains to investment income. Other contributors were the full sale of QinetiQ (a top 20 company as per year end 2006), the sale of Ubiquity, a former top 20 company, and the sale of portfolio companies of the Cognetas I fund. The remainder of the gains came from all parts of the portfolio. Distributions and contributions amounted to approximately the same amounts, leaving the cash balance only slightly down from the balance at the start of the quarter. Cash amounted to 5.2% of total assets (year end 2006 5.8%). Write-downs of long term assets amounted to CHF 1.9 million (all of 2006 CHF 28.8 million).

New investments and commitments

In the first quarter, the Company made eight fund commitments and one direct investment. Five funds have an investment focus on Europe, two on the US and one on Asia. Three commitments were made with follow-on funds of existing fund managers. **Carlyle Europe Partners III** (EUR 35 million) follows the first two pan-European funds that have performed very well; the Company is an investor in these two funds. **Astorg IV** (EUR 20 million) is a fund targeting mid-market buyout transactions uniquely in France. The Company made a commitment to the third fund and is very pleased with its performance. **Lion Capital Partners II** (EUR 20 million), **Terra Firma Capital Partners III** (EUR 25 million) and **Odewald III** (EUR 15 million) are new managers in the Company's portfolio. Terra Firma and Lion Capital invest on a pan European basis while **Odewald** has its focus on mid market buyouts in Germany. **Terra Firma** focuses on buyouts of large, asset-rich and complex businesses in need of operational and/or strategic change. **Lion Capital** invests mainly in strong franchises in consumer related sectors of the economy. These three funds are attractive additions to the Company's portfolio

closing specific gaps from a portfolio construction point of view. Two North America focused funds were added to the portfolio. **Sun Capital** (USD 17 million) is a sponsor making middle market turn-arounds in North America and to a lesser extent in Western Europe and Japan. The fund targets controlling interests in companies with strong market positions or franchise value, but with poor performance, significant operating challenges, inadequate or incomplete management or in out-of-favor industries. **Silver Lake III** (USD 30 million) is the leading private equity firm focused solely on investments in technology companies. While the Company made a commitment to Silver Lake I, Sun Capital is a new manager in its portfolio. **Affinity Asia Pacific Fund III** (USD 25 million) executes primarily control-oriented buyout investments in market leading Asian Pacific businesses. The Firm will seek to invest in established companies primarily in Korea, Australia, Singapore, Hong Kong, Japan, Taiwan and China.

The Company made an initial direct investment in **Falcon Farms** (USD 0.4 million) with a commitment to invest a further USD 1.6 million into the leading importer and distributor of fresh cut flowers in the United States and Canada. Falcon Farms operates over 300 hectares of farmland in Colombia, Ecuador and Mexico and supplies its fresh cut flowers to leading mass merchant retailers in North America.

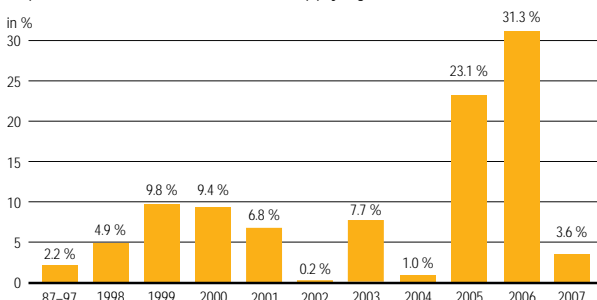
Outlook

The positive trend continued into the second quarter. Investment income continues to be good and the share price has recently shown strength. We anticipate performance to remain strong as a number of the more mature investments are expected to be sold in the course of the year. Among these are the listed companies within the top twenty portfolio. Additionally, we anticipate recording a number of recapitalizations given the high degree of liquidity in the debt markets. At the moment we do not foresee any change in the good performance within the private equity industry.

3. Diversifikation nach Lancierungsjahr per 31. März 2007

Diversification by Vintage Year as of March 31, 2007

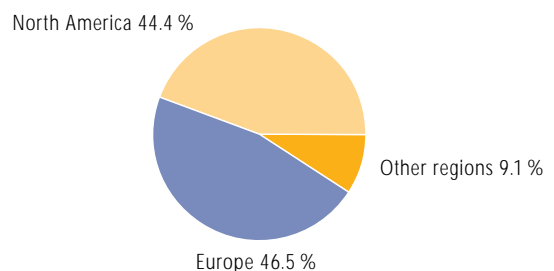
Expressed as % of invested assets applying fair values



4. Diversifikation nach Regionen per 31. März 2007

Diversification by Region as of March 31, 2007

Expressed as % of invested assets applying fair values



TOP 20 INVESTMENTS UPDATE

Das Portfolio der 20 grössten Investitionen der Gesellschaft hat im ersten Quartal 2007 sehr rege Aktivitäten verzeichnet. Zwei vollständige Veräusserungen, eine angekündigte vollständige Veräusserung zu einem Verkaufspreis, der deutlich über der Bewertung per Ende 2006 liegt, und eine Rekapitalisierung gehörten zu den nennenswerten Ereignissen. CapVest Equity Partners I hat **FoodVest**, die grösste Investition der Gesellschaft zum Jahresende 2006, im ersten Quartal verkauft. Der global tätige Autovermieter **Hertz** wurde dank der soliden Performance der börsennotierten Aktien (+36 % im ersten Quartal) die neue grösste Investition der Gesellschaft. Sowohl der absolute Wert des Portfolios der 20 grössten Investitionen in Höhe von CHF 155,4 Mio. (31.12.2006: CHF 155,9 Mio.) als auch der Anteil am gesamten NAV von 23,9 % (25,0 %) sind relativ stabil geblieben.

Veräusserungen und Portfolio-Aktivität

The Carlyle Group hat ihre verbleibenden Aktien von **QinetiQ** (LSE-Ticker: QQ/) in einem Paket verkauft. Der Verkaufspreis entsprach etwa der letzten Bewertung der Gesellschaft für QinetiQ. Da sich die Kapitalzuflüsse insgesamt auf das 7,6-Fache des investierten Kapitals der Gesellschaft beliefen, war QinetiQ für die Gesellschaft eine äusserst erfolgreiche Investition. Im März wurde FoodVest, eine Portfoliogesellschaft von CapVest Equity Partners I (CapVest I), an eine Gruppe von Käufern, inklusive CapVest Equity Partners II (CapVest II), dem Nachfolgefonds von CapVest I, verkauft. CapVest I bleibt durch ein Verkäuferdarlehen in FoodVest investiert. Die Gesellschaft verfügt damit neu über eine Investition von EUR 5,5 Mio. an FoodVest. FoodVest war demzufolge zum 31. März 2007 die siebtgrösste Investition. The Carlyle Group hat ausserdem im März den Verkauf von **AZ Electronic Materials** (AZ) bekannt gegeben. Die Gesellschaft erhielt im April EUR 5,5 Mio. aus dem Verkauf von AZ, dessen Preis erheblich über der vorherigen Bewertung der Gesellschaft lag. Da The Carlyle Group einen Teil ihrer Erlöse in AZ reinvestieren wird, behält die Gesellschaft auch an dieser Investition eine Beteiligung. CapVest Equity Partners I führte im Februar eine Rekapitalisierung bei dem führenden finnischen Bäckereiunternehmens **Vaasan&Vaasan** durch, das sich zum Jahresende 2006 auf Platz 16 der grössten Investitionen der Gesellschaft befand. Die Gesellschaft erhielt aus dieser Transaktion Ausschüttungen in Höhe von EUR 1,5 Mio.

Die Aktien von Hertz (NYSE-Ticker: HTZ) sind im Laufe des Berichtsquartals um 36 % gestiegen. Das Unternehmen war somit zum 31. März 2007 die grösste Investition der Gesellschaft. Die Investition in Hertz hat für die Gesellschaft bis dato einen Gesamtwert des 2,8-Fachen des eingezahlten Kapitals erwirtschaftet und eine vorläufige Internal Rate of Return (IRR) von 135 % erzielt.

Neuzugänge bei den 20 grössten Investitionen

QinetiQ und Vaasan&Vaasan sind nach den erwähnten Transaktionen aus der Liste der 20 grössten Investitionen ausgeschieden. Die Beteiligung an **HSH Nordbank (HSH)**, das dritte nicht mehr unter den 20 grössten Investitionen vertretene Unternehmen ist im März planmässig abgebaut worden. **Travelport, Knowledge Universe Education** und **GNC** sind an die Stelle dieser drei Investitionen getreten. Travelport bietet ein weltweites Vertriebssystem für Reiseveranstalter und die Tourismusbranche an. Die grössten Vermögenswerte der Firma sind das Galileo Global Distribution System und der GTA-Reisegrosshändler auf der Business-to-Business-Seite, sowie die Online-Reisebüros Orbitz, Cheaptickets und ebookers auf der Verbraucherseite. Die Gesellschaft hat ihre Erstinvestition in Travelport im Juli 2006 über Blackstone Capital Partners V getätigt. Nachdem ein Geschäftsbereich von Travelport seinen Börsengang angekündigt hatte, hat die Gesellschaft ihre Bewertung erhöht. Die Gesellschaft hat ferner im Januar USD 3,9 Mio. in Knowledge Universe Education (KUE) investiert. Dieses Unternehmen ist aus der Zusammenlegung von Betreibern von Kindergärten (hauptsächlich KinderCare, Knowledge Learning Centers und Aramark Education Centers) und kleineren Lerndienste sowie Anbietern von Online-Lehrplänen für Vorschulklassen entstanden. GNC ist mit einem weltweiten, fast 6 000 Standorte umspannenden Netzwerk der grösste globale, auf Gesundheits- und Wellness-Produkte spezialisierte Einzelhändler. Das Produktangebot von GNC schliesst unter anderem Vitamine, Mineralstoffe, Nahrungsergänzungsmittel auf Kräuterbasis und spezielle Nahrungsergänzungsmittel, Nahrungsmittel für Sportler und Diätprodukte mit ein. Die Gesellschaft hat über Ares Corporate Opportunity Partners II USD 3,5 Mio. in GNC investiert.

Aussichten

Das Portfolio mit den 20 grössten Investitionen der Gesellschaft hat im ersten Quartal solide Cashflows und Investitionserträge erwirtschaftet. Wir gehen angesichts der im April eingegangenen Ausschüttungen von AZ sowie der Tatsache, dass die Sperrfrist für die Beteiligung der Gesellschaft an Hertz im Mai abgelaufen ist, davon aus, dass dieser Trend auch im zweiten Quartal anhalten wird. Seit Quartalsende wurde die Investition der Gesellschaft in Symrise vollständig veräussert. Die Mehrheitsaktionäre von Hertz haben eine weitere Platzierung von Aktien angekündigt, in deren Folge die Gesellschaft rund 30 % ihrer gegenwärtigen Investition in Hertz veräussern wird. Die gute Entwicklung der Beteiligung an Hertz, deren Wert sich innerhalb von weniger als eines Jahres verdoppelt hat, und die Wertzunahme bei Travelport nur acht Monate nach der Erstinvestition der Gesellschaft, zeigt einmal mehr, wie attraktiv das derzeitige gute Klima für frühzeitige Bewertungserhöhungen und Veräusserungen ist.

TOP 20 INVESTMENTS

	Investment Date	Portfolio Company	Fair Value (CHF million)	Percentage of NAV	Type	Industry	Geography
1	Dec. 2005	Hertz*	19.3	3.0%	Buyout	Services	Global
2	March 2006	CapMark	11.0	1.7%	Buyout	Services	North America
3	Sept. 2004	AZ Electronic Materials	10.5	1.6%	Buyout	Technology	Global
4	July 2005	Geoservices	9.6	1.5%	Buyout	Services	Europe
5	Nov. 2006	Freescale Semiconductor	9.3	1.4%	Buyout	Technology	Global
6	Dec. 2005	Kwik-Fit	9.2	1.4%	Buyout	Services	Europe
7	March 2007	FoodVest	8.9	1.4%	Buyout	Consumer	Europe
8	Sept. 2000	Theravance, Inc.*	8.7	1.3%	Venture Capital	Medical & Health	North America
9	June 2000	Universal Studios Escape	8.7	1.3%	Buyout	Leisure	North America
10	June 2006	Thomas Nelson Publishing	8.6	1.3%	Buyout	Media	North America

* Denotes publicly traded company (Hertz's NYSE Ticker: HTZ, Theravance's Nasdaq Ticker: THR, Symrise's FSE Ticker: SY1)

TOP 20 INVESTMENTS UPDATE

The Company's top 20 investments portfolio showed a high level of activity in the first quarter of 2007. Highlights included two full exits, an announced full exit at a sales price well above the Company's year-end valuation, and a recapitalization. During the quarter, CapVest Equity Partners I sold **FoodVest**, the Company's largest investment as of year-end 2006. Due to the sale of FoodVest and the extremely good performance of its publicly traded shares (+36% for the quarter), **Hertz**, the global car rental company, became the Company's new number one investment. Both the Top 20 portfolio's absolute value of CHF 155.4 million (2006: CHF 155.9 million) and its share of the Company's total NAV of 23.9% (2006: 25.0%) remained relatively stable since year-end.

Exits and Portfolio Activity

In February, The Carlyle Group sold its remaining shares in **QinetiQ** (LSE ticker: QQ/) in a block trade. The sales price was effectively the same as the Company's last reported valuation for QinetiQ. With total inflows of 7.6 times the Company's invested capital, QinetiQ was a highly successful investment for the Company. In March, FoodVest, a portfolio company of CapVest Equity Partners I (CapVest I), was sold to a group of buyers including CapVest Equity Partners II (CapVest II), a follow-on fund to CapVest I, in which the Company is also invested. In addition to the Company's indirect interest in FoodVest through CapVest II, CapVest I retained exposure to FoodVest through vendor loan notes issued in connection with the sale. The Company's total current exposure to FoodVest amounts to EUR 5.5 million, which made FoodVest the Company's seventh largest investment at the end of quarter. Also in March, The Carlyle Group announced the sale of **AZ Electronic Materials** (AZ). In April, the Company received EUR 5.5 million from the sale of AZ, the price of which was substantially above the Company's previous valuation. Since the Carlyle Group will re-invest some of its proceeds into AZ, the Company will keep an interest in that investment. In February, CapVest Equity Partners I led a recapitalization of **Vaasan&Vaasan**, the leading Finnish bakery and the Company's number 16 investment as of year-end 2006. The Company received distributions of EUR 1.5 million from that transaction.

During the quarter, the shares of Hertz (NYSE ticker: HTZ) rose 36%, making the global car rental business the Company's largest investment as of March 31, 2007. So far, the investment in Hertz has generated a total value over paid in capital of 2.8 times and an interim IRR of 135% for the Company.

New Top 20 Investments

After their liquidity events, QinetiQ and Vaasan&Vaasan dropped out of the top 20. The third year-end top 20 company which is no longer represented in that portfolio is **HSH Nordbank** (HSH), which was,

in line with original plans, syndicated by the sponsor. These three investments were replaced by **Travelport**, **Knowledge Universe Education**, and **GNC**. Travelport is provides a worldwide system for the distribution of travel and travel-related businesses and services. The largest assets of the firm are the Galileo Global Distribution System and the GTA travel wholesaler on the business-to-business side, and Orbitz, Cheaptickets, and ebookers online travel agents on the consumer side. The Company made its initial investment in Travelport through Blackstone Capital Partners V in July 2006. After the announcement of an IPO of one Travelport division, the Company increased its valuation. In January, the Company invested USD 3.9 million in Knowledge Universe Education (KUE), the product of a roll up of pre-school center operators (principally KinderCare, Knowledge Learning Centers, and Aramark Education Centers) as well as smaller tutoring services, and on-line curriculum providers. GNC, with a worldwide network of nearly 6 000 locations, is the largest global specialty retailer of health and wellness products. GNC's product offerings include vitamins, minerals, herbal and specialty supplements, sports nutrition products and diet products. The Company invested USD 3.5 million in GNC through Ares Corporate Opportunity Partners II.

Outlook

The Company's top 20 portfolio has generated strong cashflows and investment income in the first quarter. Given that the proceeds from AZ were received in April and the lock-up period on the Company's holdings in Hertz will expire in May, we expect this trend to prevail through the second quarter. Since the end of the quarter, the Company's position in Symrise has been sold and the major shareholders of Hertz have announced a secondary sale process which should result in the Company selling about 30% of its current position in Hertz. The performance of Hertz, which more than doubled in value in less than a year, the increased valuation of Travelport just eight months after the Company's initial investment once again underline the current benign environment for early valuation increases and liquidity events in buyout transactions.

	Investment Date	Portfolio Company	Fair Value (CHF million)	Percentage of NAV	Type	Industry	Geography
11	June 2006	VNU/The Nielsen Company	7.3	1.1%	Buyout	Media	Global
12	Nov. 2006	PBL Media	5.4	0.8%	Buyout	Media	Australia
13	July 2006	Suominen Asiakastieto	5.4	0.8%	Buyout	Services	Europe
14	July 2006	Travelport	5.4	0.8%	Buyout	Leisure	Global
15	Nov. 2004	AMF Bowling	5.4	0.8%	Buyout	Leisure	North America
16	Nov. 2006	DCA Group	5.3	0.8%	Buyout	Medical & Health	Australia
17	Oct. 2006	Knowledge Universe Education	4.6	0.7%	Buyout	Services	Global
18	Oct. 2002	Symrise*	4.3	0.7%	Buyout	Industrial	Europe
19	Feb. 2007	GNC	4.3	0.7%	Buyout	Consumer	Global
20	Aug. 2006	Acosta	4.2	0.6%	Buyout	Services	North America
Total Fair Value Top 20 Holdings			155.4	23.9%			

INTERIM CONDENSED FINANCIAL INFORMATION

KONSOLIDIERTE BILANZ PER 31. MÄRZ 2007, 31. MÄRZ 2006 (UNGEPRÜFT) UND 31. DEZEMBER 2006 (GEPRÜFT)
 CONSOLIDATED BALANCE SHEET AS OF MARCH 31, 2007, MARCH 31, 2006 (UNAUDITED) AND DECEMBER 31, 2006 (AUDITED)

in TCHF

	31.3.2007	31.3.2006	31.12.2006
Aktiven/Assets			
Umlaufvermögen/Current assets			
– Flüssige Mittel/Cash and cash equivalents	34 597	75 323	37 179
– Derivative Finanzinstrumente/Derivative instruments	792	981	945
– Aktive Rechnungsabgrenzungen/Receivables and prepayments	726	10 989	12 078
	36 115	87 293	50 202
Anlagevermögen/Long-term assets			
– Darlehen/Loans	29 331	1 886	34 155
– Direktinvestitionen/Direct investments	96 388	57 096	93 286
– Fonds/Funds	450 984	259 019	408 564
– Vertragliche Vereinbarungen/Contractual agreements	51 744	58 230	53 748
	628 447	376 231	589 753
Total Aktiven/Total Assets	664 562	463 524	639 955
Passiven/Liabilities and Shareholders' Equity			
Kurzfristiges Fremdkapital/Current Liabilities			
– Passive Rechnungsabgrenzungen/Payables and accrued charges	15 584	11 293	14 109
	15 584	11 293	14 109
Eigenkapital/Shareholders' Equity			
– Aktienkapital/Share capital	412 500	317 500	412 500
– Agio/Share capital premium	148 770	98 251	148 770
– Eigene Aktien (zu Kosten)/Treasury stock (at cost)	-36 207	–	-36 207
– Reserven für Optionsplan/Reserves for stock option plan	198	145	156
– Neubewertungsreserve / Revaluation deficit/surplus	20 704	-68 702	22 679
– Gewinnvortrag/Accumulated surplus	77 948	74 972	74 972
– Reingewinn/Net profit for the period	25 065	30 065	2 976
	648 978	452 231	625 846
Total Passiven/Total Liabilities and Shareholders' Equity	664 562	463 524	639 955
Innerer Wert der Aktie (NAV)/Net asset value per share			
Anzahl ausstehende Aktien per Quartals- und Jahresende/Number of shares outstanding at quarter-end and year-end	3 896 194	3 175 000	3 896 194
Innerer Wert der Aktie (NAV) (in CHF)/Net asset value per share (in CHF)	166.57	142.43	160.63

INTERIM CONDENSED FINANCIAL INFORMATION

 KONSOLIDIERTE ERFOLGSRECHNUNG VOM 1. JANUAR BIS 31. MÄRZ 2007/2006 (UNGEPRÜFT)
 CONSOLIDATED INCOME STATEMENT FOR THE PERIOD JANUARY 1 TO MARCH 31, 2007/2006 (UNAUDITED)

in TCHF

	1.1.2007- 31.3.2007	1.1.2006- 31.3.2006
Ertrag/Income		
Zinsertrag aus Anlagevermögen/Interest income from non-current assets	3 135	4 241
Dividendenertrag aus Anlagevermögen/Dividend income from non-current assets	83	523
Realisierte Kapitalgewinne aus Investitionen, netto/Net realized gains on investments	32 840	30 594
Zinsertrag aus Umlaufvermögen/Interest income	253	590
Total Ertrag/Total Income	36 311	35 948
Aufwand/Expenses		
Managementhonorar/Management fees	-3 199	-2 203
Performance fees	-2 925	-842
Service-Gebühren/Service fees	-94	-95
Abschreibungen auf Anlagevermögen/Write-down of non-current assets	-1 865	-
Sonstiger Betriebsaufwand/Other operating expenses	-620	-814
Devisenverlust, netto/Net loss on foreign currency exchange	-2 339	-1 188
Verlust auf Finanzinstrumenten, netto/Net loss on derivative instruments	-	-245
Total Aufwand, netto/Total Expenses, net	-11 042	-5 387
Steueraufwand/Tax expenses	-204	-496
Periodengewinn, netto/Net profit for the period	25 065	30 065
Gewinn pro Aktie/Earnings per share		
Gewichtetes Mittel der Gesamtzahl der ausstehenden Aktien in der Periode (in 1 000)/ Weighted average number of shares outstanding during the period (in 1 000)	3 896	3 146
Gewinn pro Aktie (in CHF)/Net profit per share (in CHF) - basic	6.43	9.56
Gewinn pro Aktie (in CHF)/Net profit per share (in CHF) - diluted	6.43	9.54

INTERIM CONDENSED FINANCIAL INFORMATION

KONSOLIDIERTE MITTELFUSSRECHNUNG, 1. JANUAR BIS 31. MÄRZ 2007 UND 1. JANUAR BIS 31. MÄRZ 2006 (UNGEPRÜFT)
 CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS FOR THE PERIOD JANUARY 1 TO MARCH 31, 2007 AND JANUARY 1 TO MARCH 31, 2006 (UNAUDITED)
 in TCHF

	1.1.2007– 31.3.2007	1.1.2006– 31.3.2006
Mittelfluss aus operativer Geschäftstätigkeit/Cash Flows from Operating Activities		
Erwerb von Anlagevermögen/Purchase of long-term assets	-77 705	-41 941
Erlös von investiertem Kapital aus Anlagevermögen/Proceeds from return of invested capital in non-current assets	32 930	9 066
Zinseinnahmen aus Umlaufvermögen/Interest income received from current assets	255	590
Zinseinnahmen, netto und Dividenden aus Anlagevermögen/Net interest income non-current assets	4 001	4 265
Dividenden/Dividends received from non-current assets	83	523
Reingewinn aus Investitionen/Net realized gains on investments	32 136	30 722
Betriebsaufwand/Operating costs	-1 367	-526
Management- und Performance-Gebühren/Management & Performance fees	-1 917	-
Nettoveränderung übrige Aktiven und Passiven/Changes in other current assets and liabilities	8 911	972
Total Mittelfluss aus operativer Geschäftstätigkeit/Total Cash Flows from Operating Activities	-2 673	3 671
Mittelfluss aus Finanzierungstätigkeit/Cash Flows from Financing Activities		
Verkauf eigener Aktien/Treasury share sale	-	7 469
Total Mittelfluss aus Finanzierungstätigkeit/Total Cash Flows from Financing Activities	-	7 469
Fremdwährungsgewinne/-verluste / Foreign Exchange Effect	91	230
Zunahme (Abnahme) flüssige Mittel/Increase (decrease) in Cash and Cash Equivalents	-2 582	11 370
Flüssige Mittel per 1. Januar/Cash and Cash Equivalents as of January 1	37 179	63 953
Flüssige Mittel per 31. März/Cash and Cash Equivalents as of March 31	34 597	75 323

ENTWICKLUNG DES KONSOLIDierten EIGENKAPITALS FÜR DEN ZEITRAUM VOM 1. JANUAR 2007 BIS 31. MÄRZ 2007
 STATEMENT OF CHANGES IN CONSOLIDATED SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE PERIOD JANUARY 1, 2007 TO MARCH 31, 2007
 in TCHF

	Share Capital	Share Capital Premium	Less Treasury Stock	Reserve for stock optionplan	Revaluation reserve	Accumulated surplus	Total Shareholders' Equity
Wert per 1. Januar 2006/Balance January 1, 2006	317 500	94 557	-3 775	78	-50 788	74 972	432 544
Wertabnahme von Investitionen/Value decrease on investments					-18 522		-18 522
Wertzunahme von Investitionen infolge von Fremdwährungsunterschieden/ Value increase on investments due to currency differences					605		605
Geschäfte mit eigenen Aktien/Transaction in treasury shares		3 694	3 775				7 469
Veränderung Reserven für Optionsplan/Transaction in reserve for stock option plan				67			67
Nettogewinn für die Periode/Net profit for the period						30 065	30 065
Total Eigenkapital per 31. März 2006/ Total Shareholders' Equity as of March 31, 2006	317 500	98 251	-	145	-68 705	105 040	452 231
Wert per 1. Januar 2007/Balance January 1, 2007	412 500	148 770	-36 207	156	22 679	77 948	625 846
Wertabnahme von Investitionen/Value decrease on investments					-1 124		-1 124
Wertabnahme von Investitionen infolge von Fremdwährungsunterschieden/ Value decrease on investments due to currency differences					-851		-851
Geschäfte mit eigenen Aktien/Transaction in treasury shares							-
Veränderung Reserven für Optionsplan/Transaction in reserve for stock option plan				42			42
Nettogewinn für die Periode/Net profit for the period						25 065	25 065
Total Eigenkapital per 31. März 2007/ Total Shareholders' Equity as of March 31, 2007	412 500	148 770	-36 207	198	20 704	103 013	648 978

ANHANG ZU DER UNGEPRÜFTEN PERIODENRECHNUNG für den Zeitraum bis zum 31. März 2007.

Grundlagen der Rechnungslegung

Diese konsolidierte Zwischenberichterstattung zum 31. März 2007 wurde in Übereinstimmung mit IAS 34, «Zwischenberichterstattung», sowie den Rechnungslegungsvorschriften des Zusatzreglements der SWX Swiss Exchange für die Kotierung von Investmentgesellschaften und dem schweizerischen Gesetz erstellt. Die zu Grunde liegenden Konsolidierungs- und Bewertungsgrundsätze stimmen mit denjenigen der konsolidierten Jahresrechnung für das am 31. Dezember 2006 abgeschlossenen Geschäftsjahr überein.

Aus der Anwendung der neuen und angepassten Standards resultierten keine wesentlichen Effekte und Änderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen.

1. Derivative Finanzinstrumente

Die Gesellschaft hatte am 31. März 2007 einen offenen Devisenterminkontrakt im Nennbetrag von USD 30 Millionen, mit einer Laufzeit bis zum 19. Juli 2007 und einem positiven Wiederbeschaffungswert von TCHF 792.

2. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Seit dem Bilanzstichtag, 31. September 2007, gab es keine materiellen Vorkommnisse, die sich nachteilig auf den Inhalt der im Finanzbericht dargestellten Informationen auswirken könnten.

NOTES TO THE UNAUDITED FINANCIAL INFORMATION for the period ended March 31, 2007.

Principles of Consolidation

The consolidated interim financial statements per March 31, 2007 are prepared in accordance with IAS 34 "Interim Financial Reporting" and are in accordance with Swiss law and the accounting provisions as laid down in the Additional Rules for the Listing of Investment Companies for the SWX Swiss Exchange. The principles of accounting applied to for the interim financial statements per March 31, 2007 correspond to those of the annual report 2006.

There are no substantial effects and changes in the accounting policies due to the adoption of the new and existing revised standards.

1. Derivative Instruments

As of March 31, 2007 the Company has an open foreign exchange forward contract with a notional amount of USD 30 million, a positive market value of TCHF 792 and maturing July 19, 2007.

2. Subsequent events

Since the balance sheet date of March 31, 2007, there have been no material events that could impair the integrity of the information presented in the financial statements.

AIG PRIVATE EQUITY PORTFOLIO IN MILLIONEN PER 31. MÄRZ 2007

Name of Fund	Strategic Focus	Geographic Focus	Inception	Outstanding Commitments in CHF	Fair Value in CHF
AIG Fund Portfolio					
AIG Blue Voyage Fund, L.P.	Regional	Europe	2000	3.41	0.41
AIG Brazil Special Situations Fund, L.P.	Regional	South America	2000	1.67	4.99
AIG Global Emerging Markets Fund II, L.P.	Regional	Global	2005	3.71	15.98
AIG Global Sports & Entertainment Fund, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Global	2000	0.19	3.27
AIG Highstar Capital, L.P.	Buyout	North America	2000	0.40	0.40
AIG Horizon Partners Fund, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Europe/US	1999	4.66	29.93
AIG New Europe Fund II, L.P.	Buyout	Europe	2007	31.96	0.47
AIG Orion Fund, L.P.	Venture	Israel	2000	1.15	1.28
CapVest Equity Partners, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Europe	1999	1.54	9.05
CapVest Equity Partners II, L.P.	Dev. Capital/Buyout	Europe	2007	26.52	5.92
AIG Swap Funds Portfolio	NA	NA	NA	NA	1.84
AIG Private Equity Portfolio, L.P. (other assets and liabilities)	NA	NA	NA	NA	2.44
Subtotal AIG Funds				76.17	75.98
As % of Total Assets				11.5%	11.4%

Third Party Fund Portfolio

International Funds

Advent International GPE V-C, L.P.	Buyout	Europe	2005	17.07	8.13
Affinity Asia Pacific Fund III, L.P.	Buyout	Asia	2007	29.95	0.37
Astorg III	Buyout	Europe	2003	2.77	14.44
Astorg IV	Buyout	Europe	2007	32.43	-
Carlyle Europe Partners II, L.P.	Buyout	Europe/North America	2003	9.50	32.56
Carlyle Europe Partners III, L.P.	Buyout	Europe/North America	2007	56.76	-
Carlyle Japan Partners II, L.P.	Buyout	Japan	2006	6.61	0.97
Cognetas, L.P.	Buyout	Europe	2001	0.43	11.47
Cognetas II, L.P.	Buyout	Europe	2005	22.02	6.53
CVC Capital Partners Asia Pacific II, L.P.	Buyout	Asia	2005	7.26	11.41
CVC European Equity Partners III, L.P.	Buyout	Europe	2001	0.85	9.44
CVC European Equity Partners IV, L.P.	Buyout	Europe/Asia	2005	20.69	12.50
CVC European Equity Partners Tandem Fund, L.P.	Buyout	Europe/Asia	2007	15.30	0.92
Emerging European Convergence Fund II, L.P.	Buyout	Europe	2006	7.14	9.05
EQT III, L.P.	Buyout	Europe	2001	2.42	12.16
EQT IV, L.P.	Buyout	Europe	2004	1.51	13.86
EQT V, L.P.	Buyout	Europe	2006	18.30	1.17
GMT Communications Partners III, L.P.	Buyout	Europe	2000	26.58	6.01
Ibersuizas II, L.P.	Buyout	Europe	2006	11.81	4.41
Lexington Capital Partners IV, L.P.	Buyout/Venture	Europe	2000	0.86	10.84
Lexington Capital Partners VI, L.P.	Buyout/Venture	Europe/North America	2006	28.43	6.76
Lion Capital Fund II, L.P.	Buyout	Europe	2007	32.44	-
Odewald Private Equity Partners III, L.P.	Buyout	Europe	2007	24.33	-
PAI Europe IV, L.P.	Buyout	Europe	2005	7.78	15.27
Sovereign Capital II, L.P.	Buyout	Europe	2005	11.42	1.46
Terra Firma Investments III, L.P.	Buyout	Europe	2007	39.63	0.91
The Third Cinven Fund	Buyout	Europe	2001	1.26	7.48
The Fourth Cinven Fund	Buyout	Europe	2007	41.39	7.26
Unison Capital Partners II	Buyout	Asia	2005	1.53	2.86
International Swap Funds Portfolio	NA	NA	NA	1.01	1.87
Subtotal International Funds				479.47	210.09
As % of Total Assets				72.2%	31.6%

Third Party Fund Portfolio

US Funds

Apollo VI, L.P.	Buyout	North America/Europe	2006	24.41	5.69
Ares Corporate Fund II, L.P.	Buyout	North America	2006	16.85	13.47
Berkshire Fund VII, L.P.	Buyout	North America	2006	33.63	2.75
Blackstone Capital Partners V, L.P.	Buyout	North America/Europe	2006	38.97	23.09
Carlyle Partners IV, L.P.	Buyout	North America/Europe	2005	8.29	18.23

AIG PRIVATE EQUITY PORTFOLIO IN MILLION AS OF MARCH 31, 2007

Name of Fund	Strategic Focus	Geographic Focus	Inception	Outstanding Commitments in CHF	Fair Value in CHF
Charlesbank Equity Partners VI, L.P.	Buyout	North America	2005	5.13	1.14
CHS Private Equity V, L.P.	Buyout	North America	2005	6.89	5.83
Cortec Group Fund IV, L.P.	Buyout	North America	2006	20.13	4.12
Diamond Castle IV, L.P.	Buyout	North America	2006	18.14	10.12
HealthCare Ventures VIII, L.P.	Venture	North America	2005	8.09	1.12
J. C. Flowers Fund II, L.P.	Buyout	North America	2006	25.50	4.81
KRG Capital Fund III, L.P.	Buyout	North America	2005	9.13	9.04
Madison Dearborn V, L.P.	Buyout	North America	2006	17.55	6.70
Mill Road Capital Partners, L.P.	Buyout	North America	2007	16.37	1.82
Polaris Ventures V, L.P.	Venture	North America	2006	10.91	1.21
Silver Lake Partners III, L.P.	Buyout	North America	2007	36.38	-
Sun Capital Partners III, L.P.	Buyout	North America	2007	30.32	-
Technology Crossover Ventures IV, L.P.	Venture	North America	2000	0.54	2.85
Thompson Street Capital Partners II, L.P.	Buyout	North America	2006	14.76	1.00
TowerBrook Capital Partners II, L.P.	Buyout	North America/Europe	2006	13.13	10.53
VSS Communications Partners IV, L.P.	Buyout	North America	2006	12.64	5.65
Wellspring Capital Partners VI, L.P.	Buyout	North America	2006	6.77	1.72
WestView Capital Partners, L.P.	Buyout	North America	2005	7.34	4.66
US Swap Funds Portfolio	NA	NA	NA	5.65	29.34
Subtotal US Funds				387.51	164.91
As % of Total Assets				58.3%	24.9%
Contractual Agreements				5.56	51.74
As % of Total Assets				0.8%	7.8%
Direct Investments Portfolio					
Equity					
Acosta	Buyout	North America	2006		4.24
AIG PEP I Direct Investments	Buyout/Venture	North America	NA		9.23
AMF Bowling Worldwide	Buyout	North America	2004		1.85
Bell-Riddell Holdings	Buyout	North America	2006		1.74
Body Central	Buyout	North America	2006		2.29
Falcon Farms	Buyout	North America	2007		0.51
Capmark	Buyout	Global	2006		10.97
Thomas Nelson Publishing	Buyout	North America	2006		8.51
Hertz	Buyout	North America	2005		8.63
JetDirect Aviation	Buyout	North America	2006		1.70
Knowledge Universe Education	Buyout	North America	2007		4.72
Kwik-Fit	Buyout	Europe	2005		4.99
Medispectra	Venture	North America	2001		0.49
MVLF	Mezzanine	Europe	2006		17.01
National Bedding Company	Buyout	North America	2005		0.73
NXP Semiconductors	Buyout	Global	2006		3.85
SunGard Data Systems.	Buyout	North America	2005		1.49
Theravance	Venture	Global	2000		5.13
Universal Studios Escape	Buyout	North America	2000		5.17
Vanguard Health Systems	Buyout	North America	2004		1.82
Xanodyne	Buyout	North America	2005		1.34
Loans					
Flint Group (fka. Xsys/Aster)	Buyout	Global	2004		1.80
Medispectra	Venture	North America	2001		0.18
MVLF	Mezzanine	Europe	2006		27.35
Subtotal Direct Investments and Loans					125.73
As % of Total Assets					18.9%
Total of all Investments				948.71	628.45
As % of Total Assets				142.8%	94.6%

FIRMENPROFIL

Die AIG Private Equity AG ist eine schweizerische Beteiligungsgesellschaft mit dem Ziel, durch die aktive Bewirtschaftung eines ausgewogenen Portfolios von Private Equity-Fonds-Anlagen und Direktinvestitionen in operativ tätige Unternehmen für die Aktionäre langfristig Kapitalzuwachs zu erzielen. Dasselbe Team, welches für die Private Equity Anlagen der American International Group, Inc. verantwortlich ist, ist auch als Anlageberater für die AIG Private Equity AG tätig. Mit über sieben Jahren Betriebserfahrung in diversen Marktzyklen verfügt die AIG Private Equity AG über einen soliden Leistungsausweis und ein reifes Portfolio von Fonds- und Direktinvestitionen. Die AIG Private Equity AG ist an der SWX Swiss Exchange unter dem Symbol «APEN» kotiert.

COMPANY PROFILE

AIG Private Equity Ltd. is a Swiss investment company with an objective to achieve long-term capital growth for shareholders by investing in a diversified portfolio of private equity funds and privately held operating companies. The same team that manages private equity investments for American International Group, Inc. acts as investment advisor for AIG Private Equity Ltd. With seven years of operating history in a variety of market conditions, AIG Private Equity Ltd. has a solid track record and a mature portfolio of funds and direct investments. AIG Private Equity Ltd. is listed on the SWX Swiss Exchange under the ticker symbol "APEN".

ORGANISATION/ORGANIZATION

Verwaltungsrat/Board of Directors

Eduardo Leemann, Chairman
Erich Hort, Vice Chairman
Dr. Ernst Mäder
Win Neuger
Dr. Roger Schmid
Dr. Christian Wenger

Anlageausschuss/Investment Committee

Dr. Thomas Lips, Chairman
FT Chong (Direct Investments)
Steven Costabile (Fund Investments)
Robert Thompson

Geschäftsleitung/Management

Andrew Fletcher
Conradin Schneider

Revisionsstelle/Auditors

PricewaterhouseCoopers AG
Birchstrasse 160
CH-8050 Zürich

WICHTIGE INFORMATIONEN/ IMPORTANT INFORMATION

Valorenummer/Swiss Security Number

915.331
ISIN: CH0009153310
Ticker: APEN

Handel/Trading Information

Reuters: APEZn.S
Bloomberg: APEN
Telekurs: APEN

Generalversammlung/ Annual General Meeting

30. Mai, 2007, 17 Uhr/May 30, 2007, 5 p.m.
Congress Center Metalli, Parkhotel Zug, Zug

Internet: www.aigprivateequity.com

ADRESSEN/ADDRESSES

Sitz der Gesellschaft/Registered Office

AIG Private Equity AG
Baarerstrasse 8
CH-6300 Zug, Schweiz/Switzerland
Telefon/Phone +41 (41) 710 70 60
Fax +41 (41) 710 70 64
E-Mail info@aigprivateequity.com

Tochtergesellschaft/Subsidiary

AIG Private Equity (Bermuda) Ltd.
29, Richmond Road
Pembroke, HM 08
Bermuda

APEN Faith Media Holdings, LLC
2711 Centerville Road, Suite 400
Wilmington, New Castle County
Delaware 19808
USA

Bitte kontaktieren Sie uns wie folgt, falls Sie uns eine Investitionsmöglichkeit präsentieren wollen/
If you would like to submit an investment proposal please contact :

Direktinvestitionen mit Domizil in den USA/
For US direct investments:
FT.Chong@aig.com
Telefon/Phone +1 646 735 0537

Private-Equity-Fonds mit Domizil in den USA/
For US based private equity funds:
Steven.Costabile@aig.com
Telefon/Phone +1 646 735 0520

Direktinvestitionen mit Domizil in Europa/
For European direct investments:
Rajveer.Ranawat@aig.com
Telefon/Phone +44 207 954 8121
Julia.Balandina@aigpb.com
Telefon/Phone +41 44 227 57 29

Private-Equity-Fonds mit Domizil in Europa/
For European private equity funds:
Axel.Kuehn@aig.com
Telefon/Phone +41 44 227 52 57

AIG

PRIVATE EQUITY